



2025年5月26日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 う る る
代 表 者 名 代表取締役社長 星 知 也
(コード番号：3979 東証グロース)
問 合 せ 先 執行役員CFO 内 丸 泰 昭
(TEL. 03-6221-3069)

(再訂正) 「2025年3月期 決算短信〔日本基準〕(連結)」および「2025年3月期 決算説明資料」の一部訂正について

2025年5月14日に開示いたしました「2025年3月期 決算短信〔日本基準〕(連結)」および2025年5月14日に開示し、2025年5月15日に訂正いたしました「2025年3月期 決算説明資料」の記載について一部訂正がございましたので、下記の通りお知らせいたします。

また、当社ウェブサイト(<https://www.uluru.biz/ir/>)に掲載している当該資料については、上記訂正を反映したものを掲載いたします。

記

1. 訂正の理由

NJSSの有料契約件数に誤りがあったため、これを訂正いたします。NJSSの有料契約件数は、ARPUおよびLTVの算出に使用しているため、これも併せて訂正いたします。

2. 訂正の内容

次頁をご参照ください。訂正箇所は下線または赤色の四角で表示しております。

(1) 2025年3月期 決算短信〔日本基準〕(連結)

添付資料3ページ

1. 経営成績等の概況 (1) 当期の経営成績の概況 ①CGS事業 NJSS

【訂正前】

① CGS事業 NJSS

CGS事業の主力SaaSである「NJSS」については、有料契約件数が2025年3月末時点で7,256件(2024年3月末比689件増)と増加いたしました。有料契約件数をベースにした12ヶ月平均の解約率は1.50%となり、ARR(年間経常収益)が33億円を突破するなど、成長を続けております。また、当期初から契約獲得・更新時の単価を引き上げる方針に変更したことで、当連結会計年度第4四半期のNJSS ARPU(有料契約一件当たりの日割り売上高)は1,180円と上昇しています。一方で経営方針である「ULURU Sustainable Growth」のもと、人的資本投資を中心に各種成長投資を実施したため、コストは増加いたしました。

このほか、「nSearch」とのシナジー創出や、入札資格管理サービス「入札資格ポータル」や公的機関向けに提供する購買調達サービス「調達インフォ」の運営など、周辺サービスの展開による入札マーケットの拡大にも継続的に注力してまいりました。

この結果、当連結会計年度におけるCGS事業 NJSSの売上高は3,244,681千円(前期比12.9%増)となりセグメントEBITDAは1,545,829千円(前期比2.3%減)、セグメント利益は1,404,898千円(前期比5.9%減)となりました。

NJSS KPI	前連結会計年度				当連結会計年度			
	第1 四半 期	第2 四半 期	第3 四半 期	第4 四半 期	第1 四半 期	第2 四半 期	第3 四半 期	第4 四半 期
売上高(百万円)	672	709	722	769	761	789	827	866
売上総利益(百万円)	620	655	670	709	697	716	750	779
EBITDA(百万円)	344	401	410	426	324	389	405	426
ARR(百万円)	2,654	2,754	2,801	2,875	3,017	3,109	3,231	3,302
NJSS 有料契約件数	5,980	6,247	6,377	6,567	6,756	6,880	7,028	7,256
NJSS ARPU(円)	1,166	1,162	1,158	1,151	1,151	1,160	1,174	1,180
入札BPO ARPU(円)	-	-	11	72	26	21	38	79
NJSS 解約率(%)	1.44	1.42	1.47	1.53	1.58	1.61	1.55	1.50
NJSS LTV(千円)	2,208	2,255	2,174	2,060	1,989	1,994	2,085	2,117
入札BPO LTV(千円)	-	-	22	129	46	37	68	142
nSearch 有料契約件数	485	550	565	566	578	587	606	682
従業員数(人)	114	111	112	112	134	137	140	140

- (注) 1. ARR:「年間経常収益」。各四半期末時点のMRRに12を乗じて算出。当連結会計年度第1四半期より、「nSearch」「GoSTEP」等の周辺サブスクリプションビジネスも含めたMRRに12を乗じた数値。
2. ARPU: 有料契約一件当たりの日割り売上高。入札BPO ARPUは、スポット売上高も含む。
3. 解約率: 前月末有料契約件数に対する当月解約件数の割合。上表は12ヶ月平均の数値。
4. LTV:「顧客生涯価値」。ARPU×1/解約率×粗利率90%で算出。
5. 従業員数: 臨時雇用者(パートタイマー、人材会社からの派遣社員)を含む。臨時雇用者数は、年間の平均人員を換算。同定義でブレインフィードを含む。

【訂正後】

① CGS事業 NJSS

CGS事業の主力SaaSである「NJSS」については、有料契約件数が2025年3月末時点で7,073件(2024年3月末比506件増)と増加いたしました。有料契約件数をベースにした12ヶ月平均の解約率は1.50%となり、ARR(年間経常収益)が33億円を突破するなど、成長を続けております。また、当期初から契約獲得・更新時の単価を引き上げる方針に変更したことで、当連結会計年度第4四半期のNJSS ARPU(有料契約一件当たりの日割り売上高)は1,210円と上昇しています。一方で経営方針である「ULURU Sustainable Growth」のもと、人的資本投資を中心に各種成長投資を実施したため、コストは増加いたしました。

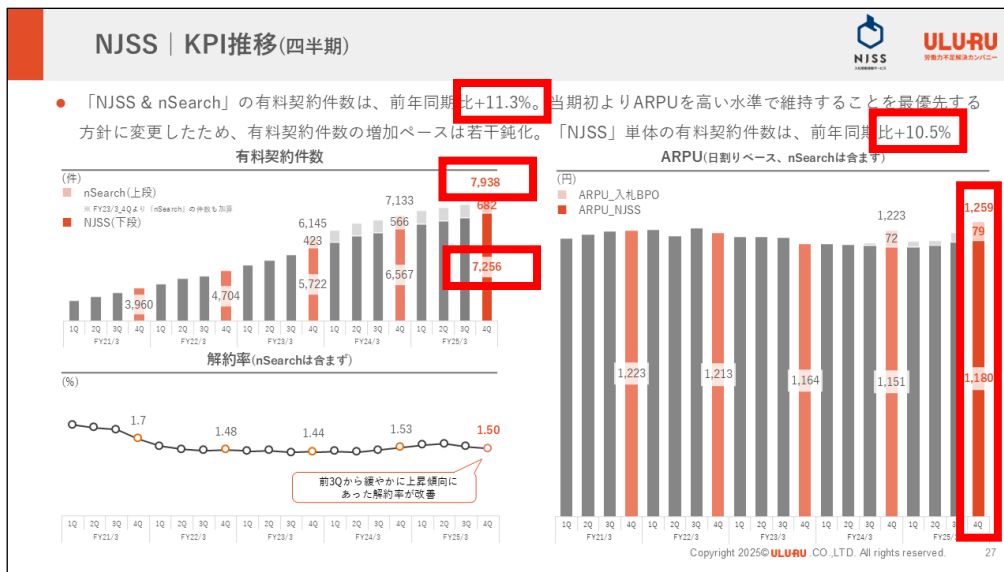
このほか、「nSearch」とのシナジー創出や、入札資格管理サービス「入札資格ポータル」や公的機関向けに提供する購買調達サービス「調達インフォ」の運営など、周辺サービスの展開による入札マーケットの拡大にも継続的に注力してまいりました。

この結果、当連結会計年度におけるCGS事業 NJSSの売上高は3,244,681千円(前期比12.9%増)となりセグメントEBITDAは1,545,829千円(前期比2.3%減)、セグメント利益は1,404,898千円(前期比5.9%減)となりました。

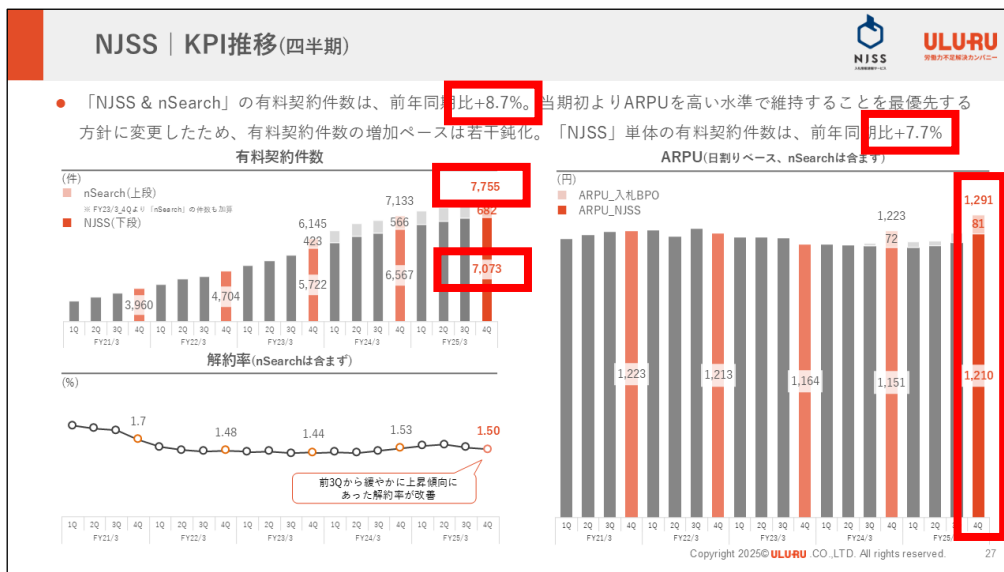
NJSS KPI	前連結会計年度				当連結会計年度			
	第1 四半 期	第2 四半 期	第3 四半 期	第4 四半 期	第1 四半 期	第2 四半 期	第3 四半 期	第4 四半 期
売上高(百万円)	672	709	722	769	761	789	827	866
売上総利益(百万円)	620	655	670	709	697	716	750	779
EBITDA(百万円)	344	401	410	426	324	389	405	426
ARR(百万円)	2,654	2,754	2,801	2,875	3,017	3,109	3,231	3,302
NJSS 有料契約件数	5,980	6,247	6,377	6,567	6,756	6,880	7,028	7,073
NJSS ARPU(円)	1,166	1,162	1,158	1,151	1,151	1,160	1,174	1,210
入札BPO ARPU(円)	-	-	11	72	26	21	38	81
NJSS 解約率(%)	1.44	1.42	1.47	1.53	1.58	1.61	1.55	1.50
NJSS LTV(千円)	2,208	2,255	2,174	2,060	1,989	1,994	2,085	2,172
入札BPO LTV(千円)	-	-	22	129	46	37	68	145
nSearch 有料契約件数	485	550	565	566	578	587	606	682
従業員数(人)	114	111	112	112	134	137	140	140

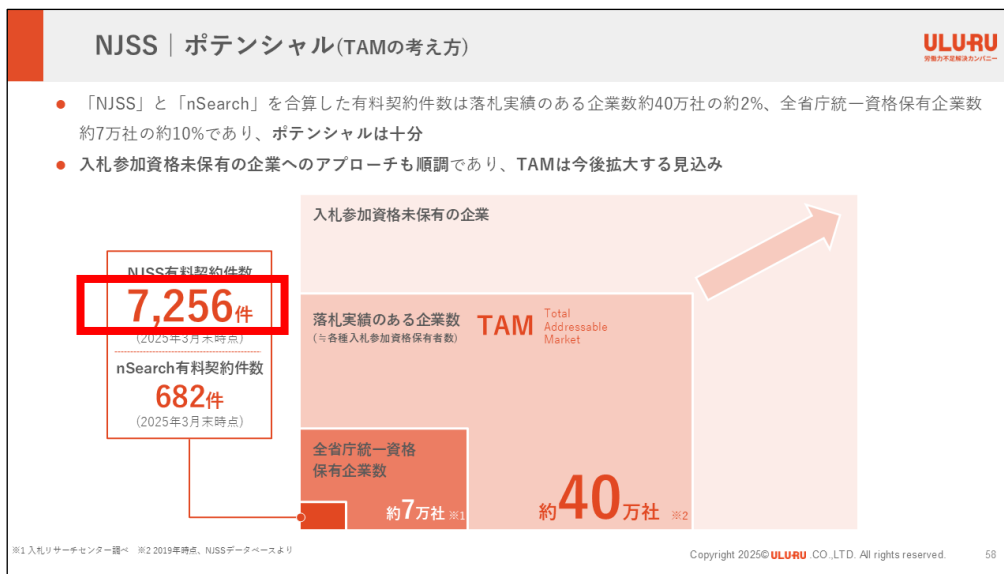
- (注) 1. ARR:「年間経常収益」。各四半期末時点のMRRに12を乗じて算出。当連結会計年度第1四半期より、「nSearch」「GoSTEP」等の周辺サブスクリプションビジネスも含めたMRRに12を乗じた数値。
2. ARPU: 有料契約一件当たりの日割り売上高。入札BPO ARPUは、スポット売上高も含む。
3. 解約率: 前月末有料契約件数に対する当月解約件数の割合。上表は12ヶ月平均の数値。
4. LTV:「顧客生涯価値」。ARPU×1/解約率×粗利率90%で算出。
5. 従業員数: 臨時雇用者(パートタイマー、人材会社からの派遣社員)を含む。臨時雇用者数は、年間の平均人員を換算。同定義でブレインフィードを含む。

(2) 2025年3月期 決算説明資料
27ページ NJSS | KPI推移(四半期)
【訂正前】

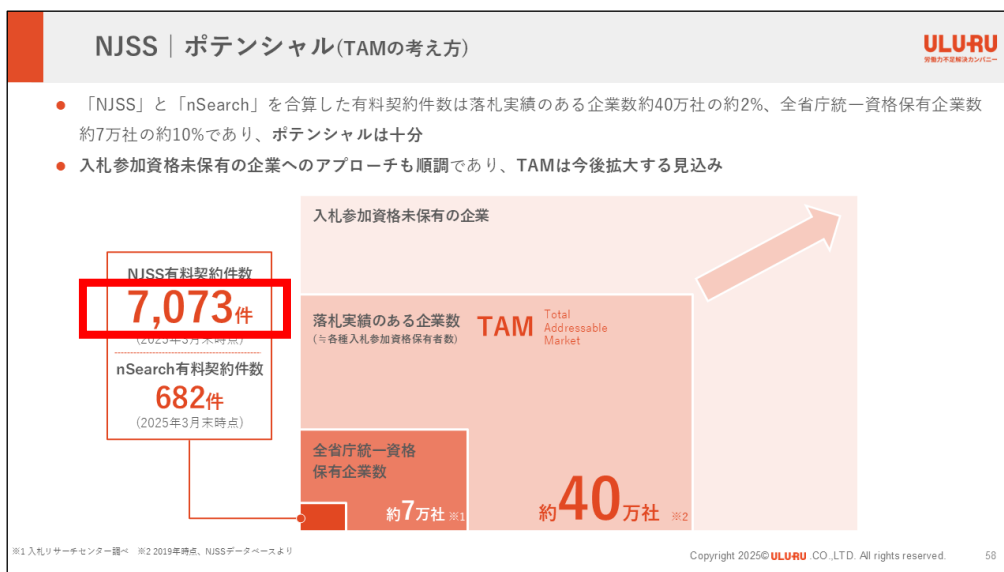


【訂正後】





【訂正後】



以上