

報道関係者各位

梅村崇貴氏が「価値創造パートナー」に就任

～公認会計士兼 PE ファンド経営者と M&A 推進・企業価値向上を協働～

2025 年 6 月 2 日

会 社 名 THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社

代表者名 代表取締役社長 岩尾 俊兵

(コード：3823 東証スタンダード)

THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社(本社：東京都新宿区、代表取締役社長：岩尾俊兵、東証スタンダード：3823、以下「当社」)は、梅村崇貴氏が当社の「価値創造パートナー」に就任したことをお知らせいたします。公認会計士であり PE ファンド経営の豊富な経験を持つ梅村氏は、M&A 戦略と企業価値向上の両面から当社の成長戦略を推進します。

■経営人材としての実績

梅村氏は、豊富な経営経験と財務知識を併せ持ち、PE ファンド投資企業や再生支援企業の常勤経営者として多くの企業の経営改革を実現してきました。

【投資と経営の専門家】

- PE ファンドの創業・運営を通じて約 20 社の投資実績、高い投資リターンの実績
- 以下企業の取締役として経営参画
製造業向けソフトウェア、ファッションブランド、インバウンドコールセンター、美容院チェーン、D2C(革小物)、M&A 仲介会社、青果コンセッショナリー・チェーン、建設資材商社、セールス・エージェンシー、サプリメント、美容機器メーカー、樹脂原料卸売・リサイクル、EC 中古車販売、建設人材派遣

【経営改革の実践力】

- PE ファンド投資先での常勤役員としての経営改革実績
- 中堅・中小企業の経営体制強化とガバナンス改善
- 「チーム経営」の推進による組織力強化

【財務・会計の専門性】

- 公認会計士として IPO 支援、DD などの経験を保有
- 実行支援型コンサルティングでの 10 年以上の経験
- 上場支援、企業再生、事業承継の実績

■「価値創造パートナー」としての具体的な役割

梅村氏は、当社のビジネスモデル「企業再成プラットフォーム」において、これまでの豊富な経験と知見を活かし、M&A 推進と企業価値向上の実務において、以下の具体的な役割を通じて当社の持続的な成長を支援します。

【M&A 戦略の立案と実行支援】

- 企業の成長戦略に基づく M&A 案件の発掘と実行をサポート
- 企業価値評価と最適なバリューアップ戦略の策定
- PMI（買収後統合）推進と投資効果の最大化を実現

【企業価値向上コンサルティング】

- 経営改革と収益性向上のための戦略策定と実行支援
- 経営体制の強化とガバナンス改善の実践的アドバイス
- 外部経営人材の活用による成長加速プログラムの提案

■就任日

2025 年6月1日

■梅村崇貴氏のコメント

「THE WHY HOW DO COMPANY の価値創造パートナーとして、M&A 戦略と企業価値向上の推進に携われることを大変光栄に思います。これまで PE ファンド経営で培った経験を活かし、中堅・中小企業の成長と若手経営人材の育成を両輪で推進してまいります。当社の『WHY（我々はなぜ生きているのか）』と『HOW（どのように生きるのか）』を追求する理念に共感し、社会に新たな価値を創出するために、お手伝いをしていきたいと考えています。」

■THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社について

当社は「WHY（我々はなぜ生きているのか）」と「HOW（どのように生きるのか）」を追求し、企業の持続的な成長と社会への新たな価値創出を支援する企業です。子会社の運営を通じて得たノウハウを基にした「泥臭い」経営コンサルティング、「泥にまみれてお客様の期待に応える」新規事業の立ち上げ支援、「一緒に泥をかぶる」子会社への経営指導など、多岐にわたるサービスを提供しています。

所在地：東京都新宿区愛住町 22 第3山田ビル

設立：2004 年 7 月 上場：2006 年 10 月 東証スタンダード(3823)

代表者：代表取締役社長 岩尾 俊兵

事業内容：価値創造ソリューション、傘下企業の経営・管理

URL: <https://twhdc.co.jp>

■本リリースに関するお問合せ先

当社ホームページのお問い合わせフォームをご利用ください

<https://twhdc.co.jp/inquiry/>