



2025年11月27日

各 位

会 社 名 株式会社ジオコード  
代表者名 代表取締役社長 原口 大輔  
(コード番号:7357 東証スタンダード)  
問合せ先 専 務 取 締 役 吉田 知史  
(TEL. 050-1741-0214)

## 株式会社 ONE CRUISE との業務提携契約締結に関するお知らせ

当社は、2025年11月27日開催の取締役会において、株式会社ONE CRUISE（本社：札幌市中央区、代表取締役：深見 晋平、以下「ONE CRUISE」という。）との間で、業務提携契約を締結することを決議し、同日付で締結いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### 1. 業務提携の背景と目的

当社は「Web マーケティングとセールステックを活用し、顧客、社会にとって有益なサービスを創る。」という企業理念のもと、Web マーケティング事業とクラウドセールステック事業を、東京・大阪を主な拠点として事業展開しております。

ONE CRUISE は、当社同様インターネット広告サービスを中心に、北海道（札幌市）を主要拠点としつつ、東京・仙台・名古屋・福岡の各都市にも支社を置き広域に事業を展開しております。

両社は、いずれも Web マーケティング領域における専門性を有しながらも、拠点・顧客層・価格帯等において補完関係にあります。このため、「人材リソースの最適化」と「顧客層の相互開拓」を主眼として、本業務提携を行うことといたしました。

今回の業務提携により、双方に在籍する広告運用者、デザイン担当者、制作担当者といった専門職種を中心に人材の共有化を図り、個々の強みに応じた効率的かつ機動的なアサインメントが可能となり、人材リソースを最大限に活用できる体制を構築してまいります。その結果、これまで個社単独ではリソースが限られアプローチが難しかった新たな地域や潜在的な顧客層に対しても、より効果的かつ効率的なサービス提供が可能になると考えております。

また、当社がインターネット広告サービスに加えて展開している「AI 最適化・SEO・Web 開発」サービスやクラウドサービス（営業支援ツール「ネクスト SFA」、勤怠管理・経費精算ツール「ネクスト IC カード」）は、ONE CRUISE が強みを持つ顧客層との親和性が高いと判断しております。本業務提携を通じて、同社の顧客基盤に対して当社のサービスを効果的に提供し、両社の成長を一層加速させてまいります。

#### 2. 業務提携の内容

当社と ONE CRUISE は、本業務提携に基づき以下の各領域での協業を推進してまいります。

##### (1) 広告運用業務に関する協業

インターネット広告サービスにおける広告運用業務の最適化・効率化を目的として、両社

間での人事交流、情報共有及び知見交換を実施する。

また、いずれかの会社において運用リソースが不足する場合には、相互の業務委託その他の実務支援により協力する。

(2) 営業活動に関する協業

インターネット広告サービスにおける新規顧客開拓、案件紹介、共同提案等の営業活動に関し、両社が連携・協力して取り組む。

(3) 当社サービスの販売促進・導入支援

当社が展開する「AI 最適化・SEO・Web 開発」サービスやクラウド DX サービスについて、ONE CRUISE の顧客に対する販売促進（顧客紹介を含む）及び導入支援において、両社が協力して取り組む。

(4) 経営管理体制の助言・支援

ONE CRUISE の経営管理体制（財務、会計、人事、法務、ガバナンス等）の整備及び運用に関し、当社が必要に応じて助言や支援を行う。

3. 業務提携の相手先の概要

(1) 名称	株式会社 ONE CRUISE		
(2) 所在地	北海道札幌市中央区南三条西 3 丁目 11-1 サザンクロス札幌 10 階		
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 深見 晋平		
(4) 事業内容	・Web トータル・コンサルティング ・Web マーケティング ・各種イベントの企画、制作、実施及び運営 ・オリジナルプロダクト製品の企画販売		
(5) 資本金	3 百万円		
(6) 設立年月日	2014 年 7 月 11 日		
(7) 大株主及び持株比率 (2025 年 11 月 27 日現在)	深見 晋平 100%		
(8) 当社と当該会社との関係	資本関係	該当事項はありません。	
	人的関係	該当事項はありません。	
	取引関係	該当事項はありません。	
	関連当事者への 該当状況	当該会社は、当社の関連当事者には 該当いたしません。	
(9) 当該会社の最近 3 年間の経営成績及び財政状況			
決算期	2023 年 6 月期	2024 年 6 月期	2025 年 6 月期
純資産	15,214 千円	16,856 千円	23,419 千円
総資産	411,652 千円	379,128 千円	385,460 千円
売上高	1,962,106 千円	1,692,437 千円	1,157,097 千円
営業利益	24,514 千円	5,706 千円	5,697 千円
経常利益	26,937 千円	6,632 千円	7,459 千円
当期純利益	3,704 千円	1,641 千円	6,563 千円

#### 4. 本業務提携の日程

- |             |             |
|-------------|-------------|
| ・取締役会決議日    | 2025年11月27日 |
| ・業務提携契約の締結日 | 2025年11月27日 |
| ・業務提携の開始日   | 2025年11月27日 |

#### 5. 今後の見通し

本業務提携が当社の2026年2月期の業績に与える影響は軽微ではありますが、中長期的には当社の企業価値向上に資するものと見込んでおります。今後、公表すべき事項が生じた場合には速やかにお知らせいたします。

なお、当社は、2025年5月23日付「上場維持基準への適合に向けた計画に基づく進捗状況について」において公表しましたとおり、業績向上に向けた安定的かつ継続的な事業拡大を実現するための施策として、Webマーケティング事業を中心に、M&Aを含む戦略的な他社連携や協業等を継続的に検討し、今後も非連続な成長機会を積極的に捉え、企業価値のさらなる向上を目指してまいります。

以上