

# グループ内組織再編に関する補足説明資料

**INEST**

2026.01.13(TUE)

証券コード:7111



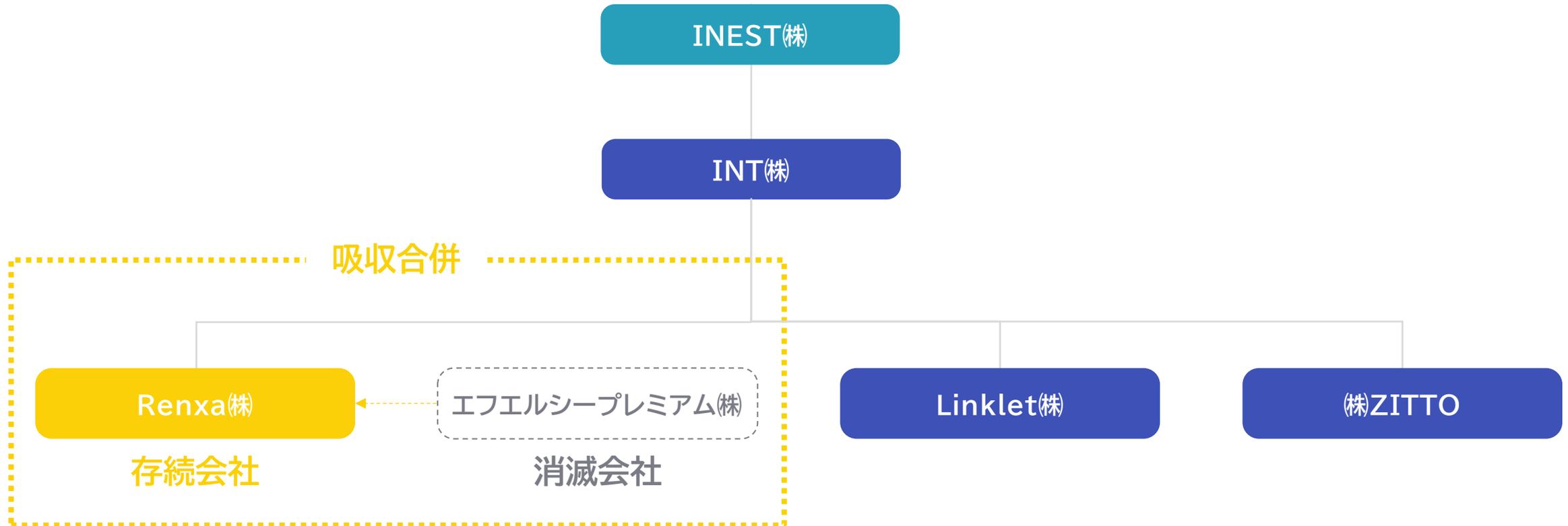
# 目次

- 01 組織再編の概要
- 02 組織再編の背景と目的
- 03 各組織が有している機能
- 04 組織再編で見込まれるシナジー

# 組織再編の概要

ポイント

Renxa株式会社を存続会社とした吸収合併を行い、組織再編を実施



# 組織再編の背景と目的

## ポイント

意思決定機能の一本化による経営判断の迅速化と、経営資源の再配分を実現し、グループの成長を加速させる体制を構築

### Point 1

個人向け事業への経営資源集中による、事業成長スピードの向上

### Point 2

同一・近接チャネルの一体運営による、提案力・収益力の強化

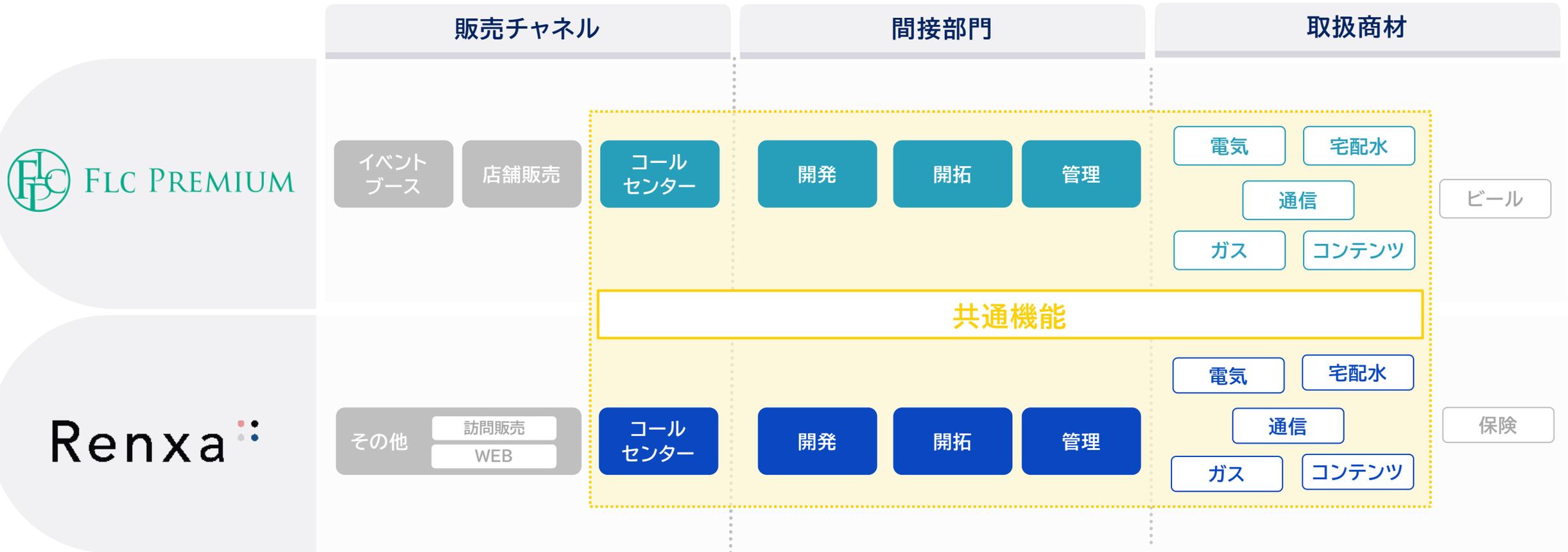
### Point 3

分散していた意思決定・管理機能を統合し、事業運営効率を改善

中期経営計画達成確度の向上

# 各組織が有している機能

**ポイント** 分散していた意思決定機能の統合による、事業運営効率の改善

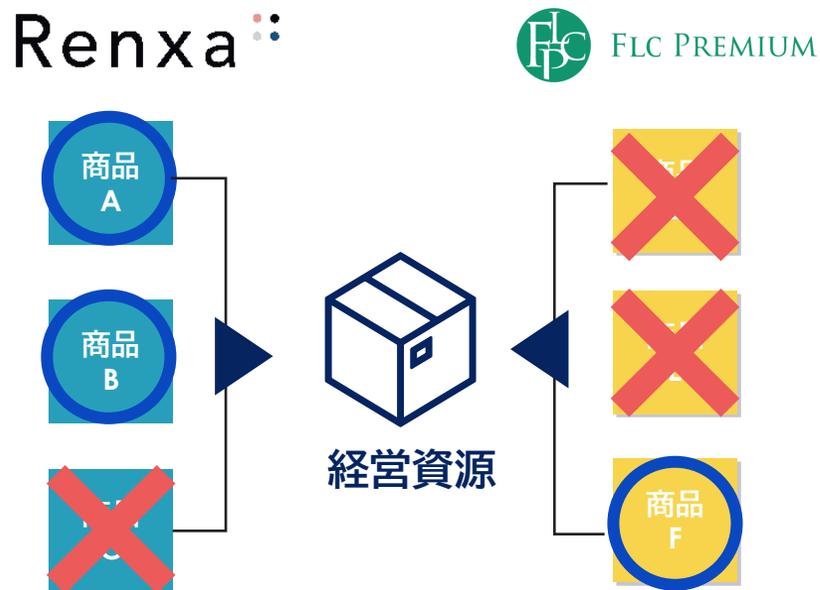


# 組織再編で見込まれるシナジー

## ①コールセンターの一本化

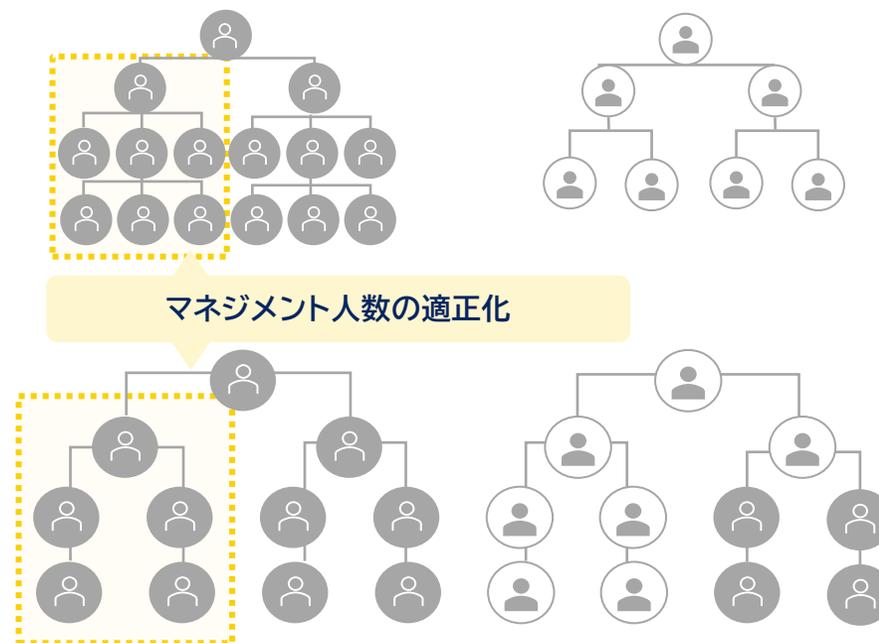
### 商材選択と集中

Renxa・エフェルシープレミアム双方で  
成長性の高い商材に経営資源を集中。



### 中間管理職の強化

急拡大に伴うRenxaのマネジメント層不足を、  
中間管理者層が厚いエフェルシープレミアムのノウハウ活用によって解消し、組織運営力と生産性の底上げを実現。



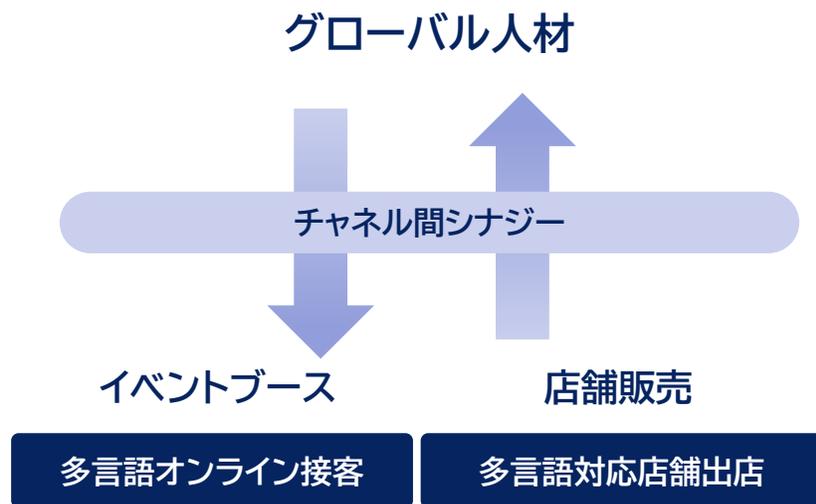
売上の非連続な成長

# 組織再編で見込まれるシナジー

## ②チャンネル間シナジー

### 多言語コールセンターの活用

イベントブース・店舗とグローバル人材を掛け合わせることで、多言語対応を実現し、顧客接点の拡張を図る。



多言語対応を実現し、顧客接点の拡張

### 開発・開拓機能の一本化

#### ①異なるチャンネル同士の連携



#### ③販売の最大効率化を実現

企画提案力の強化

# 組織再編で見込まれるシナジー

③管理機能の一本化

Renxa

計上管理

予算管理

営業管理

採用

①ノウハウの共有

②各業務プロセスの最適化



FLC PREMIUM

計上管理

予算管理

営業管理

採用

コスト効率の向上による販売管理費低減

## 免責事項

本資料に記載の内容は、過去及び現在の事実に関するものを除き、当社が現時点で入手可能な情報及び仮説に基づいて判断されたものであり、当該仮説や判断に含まれる不確定要素や、将来の経済環境の変化等により影響を受ける可能性があり、結果として当社及び当社グループの将来の業績と異なる可能性があります。

なお、本資料における将来情報に関する記述は上記のとおり本資料の日付(またはそこに別途明記された日付)時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本資料に記載されている当社ないし当社グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。

本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

## インサイダー取引に関するご注意

企業から直接、未公開の重要事実の伝達を受けた投資家(第一次情報受領者)は、当該情報が「公表」される前に株式売買等を行うことが禁じられています。(金融商品取引法166条)

同法施行令第30条等の定めにより、二つ以上の報道機関に対して企業が当該情報を公開してから12時間が経過した時点、または金融証券取引所に通知しかつ内閣府令で定める電磁的方法(TDnetの適時開示情報閲覧サービス及びEDINET公開WEBサイト)により掲載された時点を以って「公表」されたものとみなされます。