

2026年 8 月期

# 第 1 四半期 決算説明資料

## 第 1 四半期業績サマリー

四半期売上高**5,740百万円** 前年比**1,603百万円増** (YonY **38.7%増**)

主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**26四半期連続で最高値更新**

売上高

**5,740** 百万円

前年比 +38.7%

売上総利益

**2,295** 百万円

前年比 +90.3%

営業利益

**629** 百万円

前年比 +117.8%

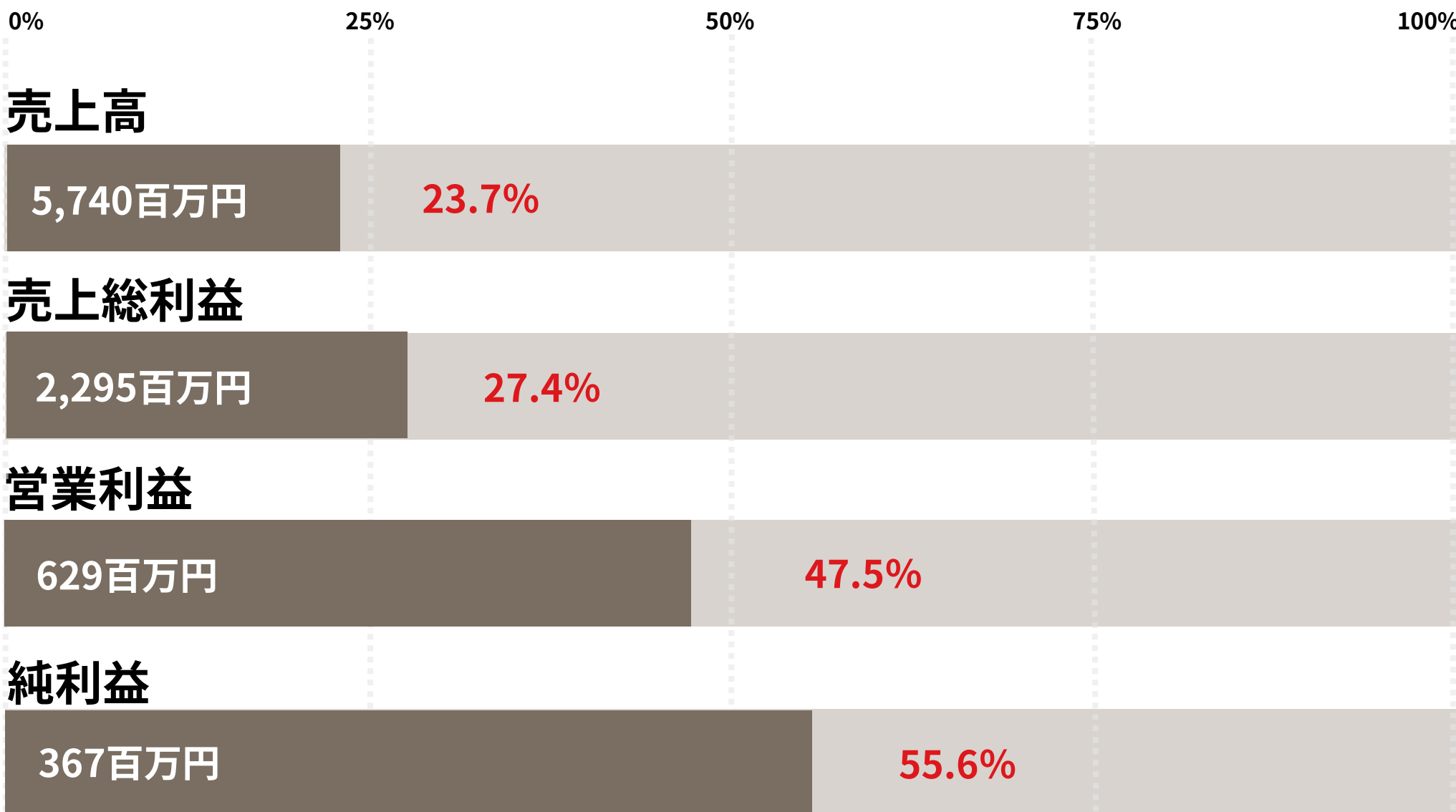
純利益

**367** 百万円

前年比 +91.5%

## 予算進捗状況

売上高は計画比で順調に推移し、**営業利益、純利益は1 Qから好調な進捗**



## エグゼクティブサマリー

### 2026年8月期 第1四半期会計期間業績

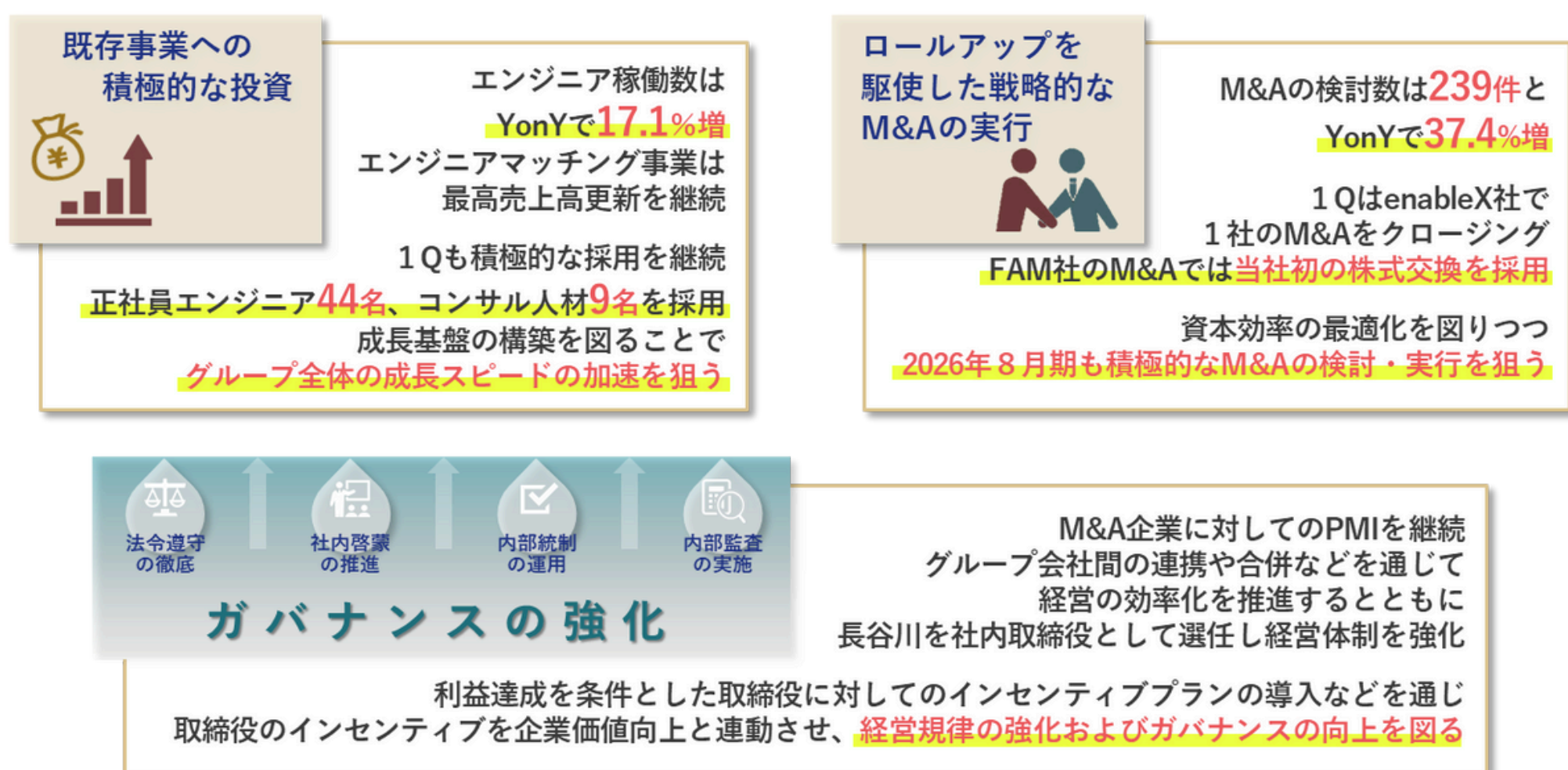
四半期売上高**5,740百万円** 前年比**1,603百万円増** (YonY 38.7%増)  
主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**26**四半期連続で最高値更新

前期に引き続き、**中長期の事業拡大を目的とした採用投資を実行**  
正社員エンジニア・コンサル人材の採用投資強化を継続  
採用投資額は前年比**165百万円増** (YonY 405.7%増)

積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で748百万円増加したが  
**戦略投資を活かした事業規模の拡大による収益獲得の結果、**  
営業利益は前年を大幅に上回る**629百万円**で着地 (YonY 117.8%増)

年間予算に対する営業利益の進捗は**47.5%**と好調な滑り出し  
2Qも攻めの投資を加速させ、更なる事業規模の拡大を狙う

### 2026年8月期の注力ポイント



### 企業成長を支える多様なケイパビリティを備える基盤を目指して

既存事業の成長にとどまらず、  
新事業・新領域への展開を通じて、  
クライアント企業への  
価値提供を高めるための  
ケイパビリティを拡張

クライアント企業に  
もたらす成果を起点に信頼関係を構築し、  
**継続的な取引拡大と相互成長を実現**

