

2026年1月14日

各 位

会 社 名 株式会社TWOSTONE&Sons
代表者名 代表取締役CEO 河端 保志
(コード番号:7352 東証グロース)
問合せ先 取締役CFO 経営戦略本部長 加藤 真
(TEL. 03-6416-0057)

TWOSTONE&Sons 2026年8月期 第1四半期決算発表
戦略投資を継続するも、営業利益は前年比117.8%増、
計画進捗率47.5%と好調

当社は、本日2026年1月14日、2026年8月期 第1四半期決算を発表しました。
詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以 上

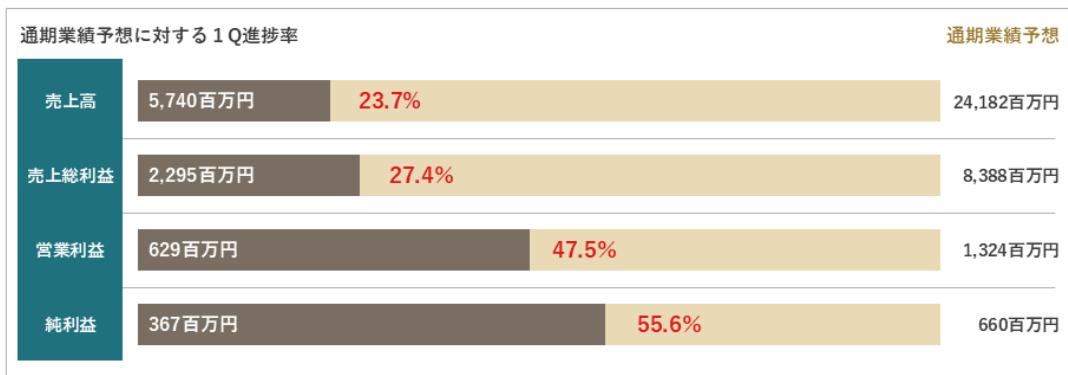
TWOSTONE&Sons 2026年8月期 第1四半期決算発表

戦略投資を継続するも、営業利益は前年比117.8%増、
計画進捗率47.5%と好調

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 当社）は、本日2026年1月14日、2026年8月期第1四半期決算を発表しました。

■ 通期業績予想に対する進捗率

売上高は計画比で順調に推移し、営業利益、純利益は1Qから好調な進捗
2Q以降も、積極的な戦略投資などの攻めの経営を継続するとともに、
ストック型ビジネスモデルの強みを生かし、堅実な売上規模の拡大を計画



■ 2026年8月期 第1四半期業績サマリー

・第1四半期会計期間業績

四半期売上高は5,740百万円となり、前年比1,603百万円増（38.7%増）で着地いたしました。主力のエンジニアマッチング事業の売上高は、26四半期連続で最高値更新を継続しております。

第1四半期は前期に引き続き、中長期の事業拡大を目的とした採用投資を実行いたしました。主に正社員エンジニアやコンサル人材の採用投資を行った結果、採用投資額は前年比165百万円増となりました。

積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で748百万円増加いたしましたが、戦略投資を活かした事業規模の拡大もあり、営業利益は前年を大幅に上回る629百万円で着地しております。

営業利益は年間予算に対して47.5%の進捗率と非常に好調な滑り出しであると考えており、第2四半期も攻めの投資を加速させ、更なる事業規模の拡大を狙ってまいります。

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川
TEL : 03-6416-5564 MAIL : pr_release@twostone-s.com

エグゼクティブサマリー①

2026年8月期 第1四半期会計期間業績

- 四半期売上高 **5,740百万円** 前年比 **1,603百万円増 (YonY 38.7%増)**
主力事業のエンジニアマッチングの売上高は **26四半期連続で最高値更新**
- 前期に引き続き、**中長期の事業拡大を目的とした採用投資を実行**
正社員エンジニア・コンサル人材の採用投資強化を継続
採用投資額は前年比 **165百万円増 (YonY 405.7%増)**
- 積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で **748百万円増加したが**
戦略投資を活かした事業規模の拡大による収益獲得の結果、
営業利益は前年を大幅に上回る **629百万円で着地 (YonY 117.8%増)**
- 年間予算に対する営業利益の進捗は **47.5%** と好調な滑り出し
2Qも攻めの投資を加速させ、更なる事業規模の拡大を狙う

・2026年8月期 第2四半期以降について

第2四半期以降も中長期的な成長を見据えた、攻めの経営を継続してまいります。戦略投資の対象としては、採用投資だけでなく、エンジニア力やマーケティング力といった当社の強みを生かした新規事業の立案にも積極的に取り組んでいきたいと考えております。既存事業だけでなく事業規模を拡大させることで、売上・利益の向上を狙ってまいります。またM&Aについては、2025年12月に株式会社FAM（以下FAM）のM&Aを実行いたしました。FAMのPL連結は第2四半期からを予定しております。引き続き、自社の周辺領域のロールアップM&Aを中心に、戦略的なM&Aの加速を狙ってまいります。既存事業の成長とM&Aの非連続的な成長を組み合わせることで、飛躍的な成長や企業価値の最大化を意識した経営を行ってまいります。

エグゼクティブサマリー②

2026年8月期 第2四半期以降の見通し

- 2Q以降も中長期的な成長を見据えた、攻めの経営を継続
- 積極的な戦略投資を継続するとともに、
採用投資だけでなくエンジニアリング力やマーケティング力といった、
当社の強みを活かした新規事業の立案を実行
事業規模を拡大させ売上・利益の向上を狙う
- 2025年12月にM&Aを実施したFAM社の売上・利益は2Qから連結予定
- FAM社のM&Aに引き続き、エンジニアマッチングやコンサルなど、
自社の周辺領域のロールアップM&Aを中心に、戦略的なM&Aの加速を計画
M&Aがもたらす非連続的な成長と既存事業の成長を組み合わせ、
飛躍的な成長・企業価値の最大化を意識した経営を行う

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川
TEL : 03-6416-5564 MAIL : pr_release@twostone-s.com

■2026年8月期の注力ポイントと進捗

2026年8月期は、「既存事業への積極的な投資」「ロールアップを駆使した戦略的なM&Aの実行」

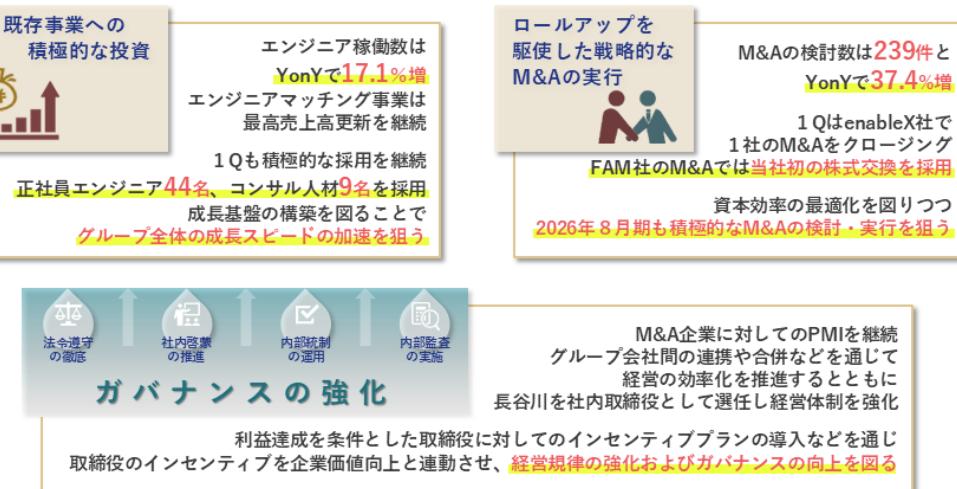
「ガバナンスの強化」の3点を注力ポイントとして掲げております。

まず「既存事業への積極的な投資」に関して、エンジニア稼働数は前年同期比で17.1%増となり、エンジニアマッチング事業の売上高連続更新を継続しております。また、第1四半期も前期に引き続き積極的な採用投資を行いました。正社員エンジニア44名採用、コンサル人材を9名採用するなど、中長期の収益拡大に向けた成長基盤を構築できたと考えております。これらの人材を用いて、2026年8月期以降のグループ全体の成長スピードを加速させる原動力としていきたいと考えております。

次に「ロールアップ既存事業の成長および積極的なM&Aの計画実施」に関して、M&Aの検討数は239件、前年比37.4%増と、検討数を増やしております。また第1四半期は株式会社enableXで1件のM&Aのクロージングとともに、FAMのM&Aを推進いたしました。FAMのM&Aでは当社初の株式交換を採用するなど、資本効率の最適化を意識した戦略的なM&Aが実行できていると考えております。引き続き、M&Aの検討・実行を、積極的に続けてまいります。

最後に「ガバナンス強化」に関して、M&A企業に対してPMIを継続するとともに、グループ会社の合併の検討など、経営の効率化を進行しております。また、社外取締役であった長谷川を社内取締役として選任することで、経営体制の強化を図っております。引き続き、経営規律の強化・ガバナンスの向上を通して、企業価値向上を意識した経営を行ってまいります。

エグゼクティブサマリー③ 2026年8月期の注力ポイント



■詳細のご案内

▼詳細は、当社IRページ掲載の資料をご確認くださいませ。

<https://twostone-s.com/ir/>

▼本日、第1四半期決算説明会を開催いたします。

- 概要：2026年8月期 第1四半期決算説明会
- 日時：2026年1月14日（水）19:30～
- 登壇者：代表取締役 CEO 河端 保志
- 申し込みページ：https://zoom.us/webinar/register/WN_syv6Gfi1RNqoEB-2rwLE9A

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com

当社は、今後も「不合理な常識を疑い、新しい合理的な常識を作り出す」という意味を込めた「BREAK THE RULES」を掲げ、IT人材や企業の価値向上のみに留まらず、不合理な常識にとらわれる社会課題解決に寄与してまいります。

■TWOSTONE&Sonsについて

エンジニアプラットフォーム事業を中心に様々なソリューションサービスを提供するホールディングカンパニー。2013年株式会社 Branding Engineerとして創業、2020年7月7日に東京証券取引所マザーズ市場（現：グロース市場、証券コード：7352）へ新規上場。2023年6月1日に、「株式会社 TWOSTONE&Sons（ツーストーンアンドサンズ）」に社名変更し、ホールディングス体制へと移行。グループ全体で幅広い事業を展開し、世の中の社会課題を解決する事業集団として社会に貢献してまいります。詳しくは、TWOSTONE&Sonsコーポレートサイト（<https://twostone-s.com/>）をご覧ください。

TWOSTONE&Sons グループの主力サービス

フリーランスエンジニアと企業のマッチングサービス Midworks

<https://mid-works.com/>

ITエンジニア特化型転職支援サービス TechStars Agent

<https://techstars.jp/lp/agent/>

初心者から始められる、オンラインでも充実サポートの実践型プログラミングスクール tech boost

<https://tech-boost.jp/>

総合Webマーケティングソリューションサービス Digital Arrow Partners

<https://b-engineer.co.jp/digital-arrow-partners/>

全マーケ指標改善型クローズドASP SONOSAKI

<https://sonosaki-ads.com/>

企業のマーケティング課題をプロマーケターが解決する Expert Partners Marketing

<https://expertpartners.jp/marketing/business/>

TWOSTONE&Sonsのニュースリリースはこちらから

<https://twostone-s.com/news/>

<本件に関するお問い合わせ先>

(株) TWOSTONE&Sons PR/IR Team 担当：森川

TEL：03-6416-5564 MAIL：pr_release@twostone-s.com