



2026年2月25日

各位

会社名 スローガン株式会社  
代表者名 代表取締役社長 仁平 理斗  
(コード番号: 9253 東証グロース)  
問合せ先 取締役副社長 北川 裕憲  
(TEL 03-6434-9754)

### 通期連結業績予想の修正に関するお知らせ

当社は、最近の業績の動向等を踏まえ、2025年10月7日に公表した2026年2月期（2025年3月1日～2026年2月28日）の通期連結業績予想（以下「前回発表予想」という。）を修正することとしましたので、お知らせいたします。

#### 1. 当期の連結業績予想数値の修正（2025年3月1日～2026年2月28日）

(単位：百万円)

	売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する当期 純利益	1株当たり 当期純利益
前回発表予想 (A)	1,580	210	205	120	47円15銭
今回修正予想 (B)	1,580	251	247	139	54円66銭
増減額 (B-A)	0	41	41	18	—
増減率 (%)	0.0	19.5	20.3	15.4	—
(参考) 前期実績 (2025年2月期)	1,350	124	119	86	33円18銭

#### 【事業部門別売上高】

(単位：百万円)

事業部門	前回発表予想 (A)	今回修正予想 (B)	増減額 (B-A)	増減率 (%)	前期実績 (2025/2期)
キャリアサービス分野	1,365	1,365	0	0.0	1,141
学生向けサービス	1,245	1,245	0	0.0	1,062
社会人向けサービス	119	119	0	0.0	79
メディア・SaaS分野	214	214	0	0.0	208
合計	1,580	1,580	0	0.0	1,350

## 2. 修正の理由

当社グループは「人の可能性を引き出し 才能を最適に配置することで 新産業を創出し続ける。」というミッションを掲げ、新産業領域における人材創出事業として「新産業領域における才能の最適配置を目指すプラットフォーム」を提供しております。現在、2006年からサービス提供を続ける主力事業である新卒学生向け厳選就活プラットフォーム「Goodfind」をはじめ、ベンチャー・スタートアップ求人特化型エージェント「Goodfind Career」、社会人3年目までの人材向けキャリア支援サービス「G3」を展開、メディア・SaaS分野では若手イノベーション人材向けビジネスメディア「FastGrow」及び1on1の仕組みをつくるSaaS型HRサービス「TeamUp」等を展開しております。

2026年2月期においては、ミッションの実現及び長期ビジョンの達成に向け、営業利益が持続成長する付加価値の高い事業を目指す大改革を推進してまいりました。

通期の業績見通しにつきましては、各事業領域において概ね前回発表予想通り堅調に推移しており、売上高については据え置いております。一方、利益面につきましては、全社的なコストコントロールの徹底により、売上原価が前回発表予想を約8百万円下回る見込みとなりました。加えて、広告宣伝費、人件費、及び業務委託料等の販売費及び一般管理費についても、業務効率化の進展に伴い約32百万円減少する見通しとなりました。

これらの取り組みが利益率の改善に大きく寄与した結果、営業利益、経常利益、及び親会社株主に帰属する当期純利益はいずれも前回発表予想を上回る見込みとなったため、通期連結業績予想を修正いたします。

### ① 売上高

前回発表予想から変更はありません。

### ② 営業利益、経常利益、親会社株主に帰属する当期純利益

売上原価を約8百万円抑制したことに加え、全社的なコストコントロールの徹底により販売費及び一般管理費が約32百万円減少いたしました。これらの収益性向上に向けた取り組みが奏功した結果、営業利益、経常利益、及び親会社株主に帰属する当期純利益は、いずれも前回発表予想を上回る見込みとなりました。

※本資料に記載されている業績予想等の将来に関する記述につきましては、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により異なる可能性があります。

以 上