



各位

2026年4月2日
CRAVIA株式会社
代表取締役社長 藤原 宏樹

人気キャラクターIP「ほっぺちゃん」 楽天市場カテゴリランキング第1位商品を卸展開へ — EC 発ヒット商品を全国流通へ、売上スケールモデルを本格始動 —

CRAVIA株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：藤原宏樹、東証グロス：6573、以下「当社」）は、メモリーテックつくば株式会社のサン宝石事業部が展開する人気キャラクターIP「ほっぺちゃん」を活用した新デザインオリジナルシール8種につきまして、当社ECサイト（楽天市場）にて実施した先行販売において楽天市場カテゴリランキング第1位を獲得した実績を踏まえ、本商品に係る卸売販売を開始したことをお知らせいたします。



1. EC 発ヒット商品の実証



本商品は、EC 先行販売において

- 楽天市場カテゴリランキング第 1 位
- SNS を起点とした購買拡散
- ファン層を中心とした高い購買率

を実現し、販売実績に裏付けられたヒット商品として卸展開へ移行しております。今後、文具売場、キャラクター雑貨売場、量販店等への流通を順次拡大してまいります。

2. 当社のビジネスモデル（差別化ポイント）

当社は、

「EC で検証 → データ取得 → 卸で拡大」
という販売モデルを採用しております。

本件では、

- EC ランキング第 1 位
- SNS 拡散
- 購買データ取得

を経て売れることが確認された状態で流通投入を実現しており、従来型の見込み生産モデルと比較して、在庫リスク低減、ヒット確度向上、流通効率最大化を同時に実現しております。

3. 今後の展開

当社は本商品を起点に、

- IP 商品ラインアップの拡充
- EC によるヒット創出の高速化
- 全国流通網の拡大

を推進し、複数 IP の積み上げにより、さらなる成長を目指します。

「ヒット商品を再現的に生み出し、流通でスケールさせる仕組みの確立」を意味しており、当社の IP 物販事業における中長期的な成長ドライバーとなるものです。

なお、本件が当社業績に与える影響は軽微と見込んでおります。

【本件に関するお問い合わせ】

CRAVIA 株式会社

担当：藤原 宏樹

E-mail：info@cravia.jp

Tel：03-6435-7130