

2026年4月7日

各 位

会 社 名 株式会社フライトソリューションズ  
代表者の役職 代表取締役社長 片 山 圭 一 朗  
氏 名  
(コード番号:3753 東証スタンダード)  
問 い 合 せ 先 代表取締役副社長 松 本 隆 男  
I R ・ 広 報 室 長 金(こん) 浩 樹  
電 話 番 号 03-3440-6100 (代)

## BtoB EC 構築の新サービス「EC-Rider Primo」を提供開始 ～EC-Rider シリーズのラインアップを拡充～

株式会社フライトソリューションズ(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長:片山圭一郎、以下当社)は、BtoB EC 構築サービス「EC-Rider (イーシーライダー)」の新ラインアップとして、カート ASP 型の BtoB EC サービス「EC-Rider Primo (イーシーライダープリモ、以下 Primo)」の提供を開始いたします。

本サービスは、短期間で導入できる ASP 型の利便性と、事業の成長に応じた機能拡張・カスタマイズの両立を可能とする BtoB EC 基盤として開発したものです。

近年、企業の販路拡大や DX の流れを背景に、企業間取引における EC 活用の関心が高まっています。従来の BtoB EC システムは、個別企業の個別要件に合わせて構築する「カスタム開発型」と、標準機能をそのまま利用する「カート ASP 型」と呼ばれる 2 つのタイプが中心でした。

当社はこれまで、前者のカスタム開発型サービス「EC-Rider B2B/B2B II」を提供してまいりましたが、EC 導入を検討する企業の中には「初期投資を抑えて EC を開始したい企業」、「自社で運用しながら段階的に機能拡張を検討したい企業」など、より柔軟な導入形態のニーズがあると考えました。

今回提供を開始する Primo は、こうしたニーズに対応するため、機能・価格・導入期間のバランスを重視して設計したカート ASP 型の BtoB EC 構築サービスです。ASP 型の仕組みにより初期コストを抑えながら短期間で導入できる一方、事業の成長に応じて機能拡張やカスタマイズにも対応できる BtoB EC 基盤として提供します。

Primo は当社がこれまでの BtoB EC サービスで培ってきたノウハウをもとに、企業間取引に必要な基本機能を標準装備しています。開発期間を要することなく開始できるため、EC 事業の立ち上げ段階ではコストを重視する企業も導入しやすく、運用開始後は事業の成長に伴い必要となる機能を段階的に拡張することが可能です。

## BtoB EC構築モデル比較

### EC-Rider B2B

#### 特徴

- ・カスタム開発型
- ・導入時にまとまった投資
- ・開発期間を要する
- ・自社ビジネスに適したシステムを構築

#### 想定ターゲット

- ・自社に合わせたシステムが欲しい企業
- ・コンサルティング、設計、開発、保守までフルサポートを希望する企業



コンサルティング  
要件定義・個別設計

開発期間

運用

### EC-Rider Primo

#### 特徴

- ・カートASP型
- ・初期投資を抑える
- ・短期間でスタート

#### Primoオリジナル

- ・\*オプション機能
- ・\*カスタマイズ対応※

#### 想定ターゲット

- ・はじめてECに取り組む企業
- ・アナログ業務をデジタル化したい企業
- ・現在のASP型に限界を感じている企業

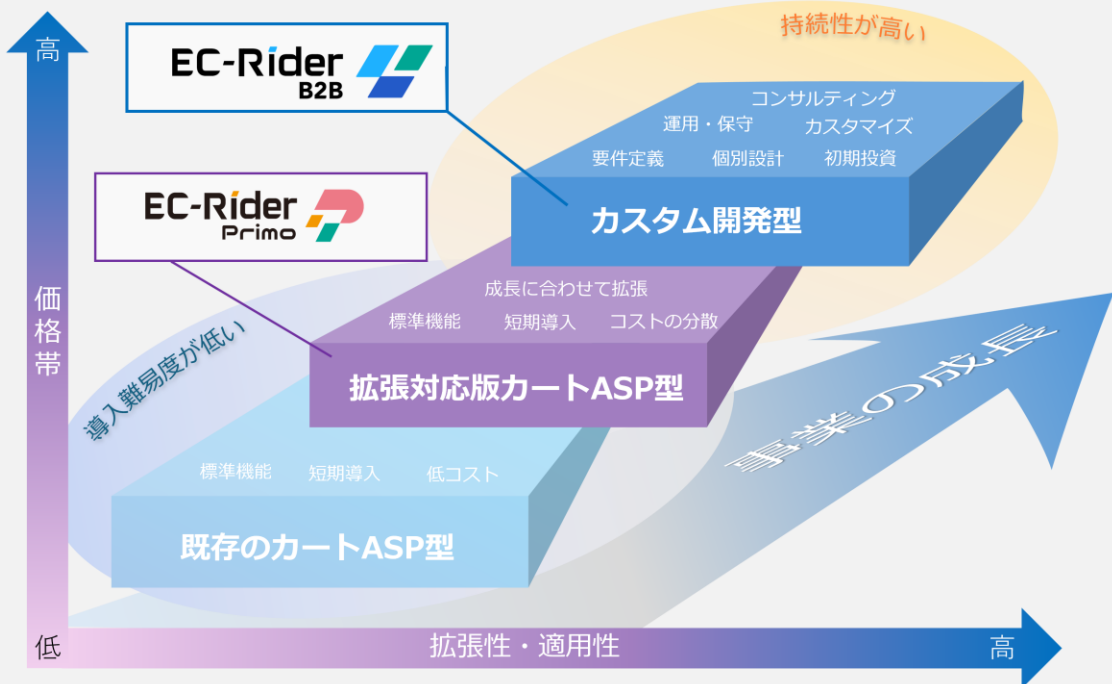


標準機能 > 機能追加 > 更なるアップデート

事業の成長に合わせて  
段階的に拡張

※カスタマイズは「ビジネスProプラン」で利用可能

## EC-Riderシリーズ プロダクト戦略モデル



本サービスの提供により、当社は従来のカスタム開発型に加え ASP 型サービスを展開し、BtoB EC 事業における顧客層の拡大を図ります。さらに、導入後の機能拡張や取引拡大を通じて LTV（顧客生涯価値）向上につなげてまいります。

今後も当社は EC-Rider シリーズを、継続的な利用と機能拡張を前提としたビジネスモデルとして構築し、BtoB EC 市場におけるサービス基盤の拡充に努めてまいります。

■EC-Rider Primo : <https://ec-rider.net/primo/>

以上