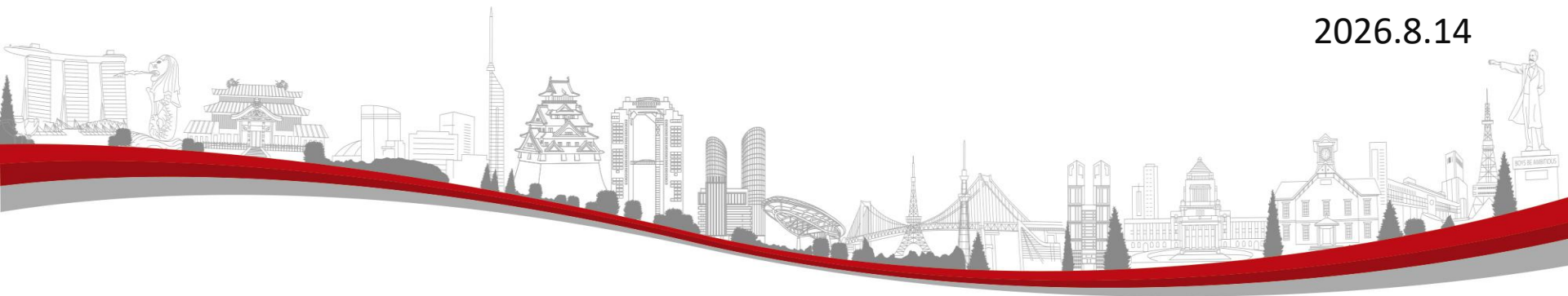


2026年12月期 第2四半期 決算説明資料



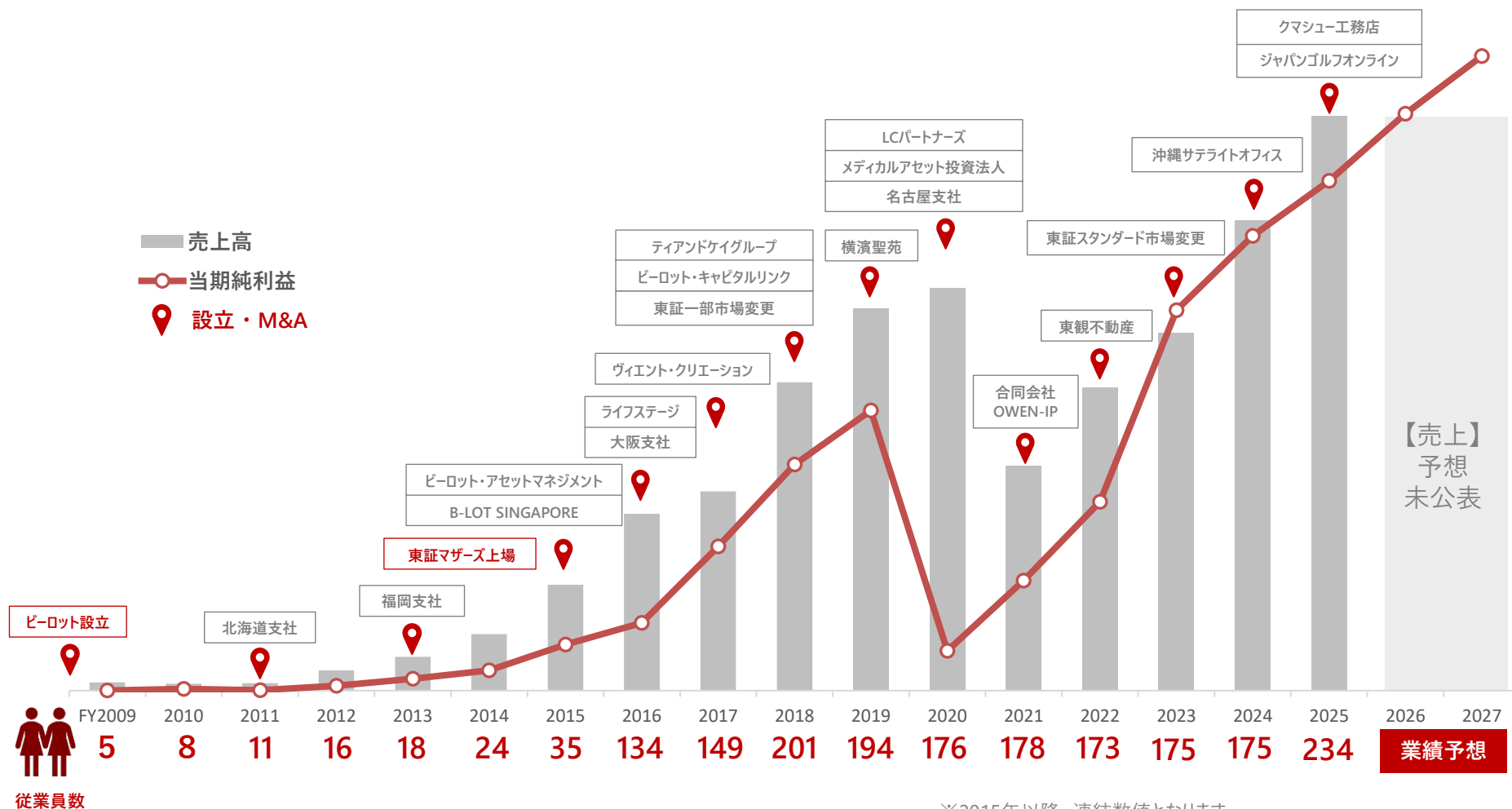
東証スタンダード:3452

2026.8.14



1. ビーロットの歩み	P.3
2. 中期経営計画2027の進捗	P.4
3. 業績ハイライト	P.10
4. 事業概要	P.15
5. 会社概要	P.25

100年続く企業グループを目指し、M&Aやグループ会社・支社設立を実施



※2015年以降、連結数値となります。
 ※合同会社OWEN-IPはヘルスケアIPより社名変更しました。



中期経営計画2027の進捗

3カ年
基本方針

飛躍的成長への基盤構築

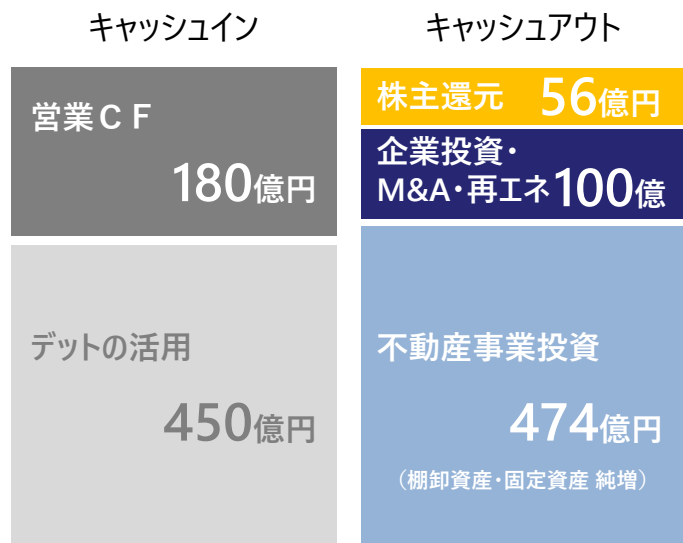
重点戦略

- 1 富裕層・不動産領域の拡大と深耕
- 2 企業投資・M&A領域への挑戦
- 3 成長スピードを高める経営アクションの遂行

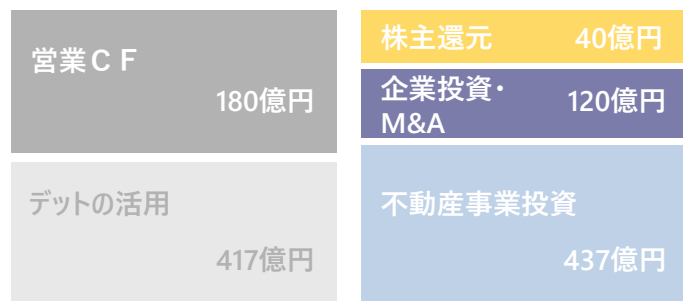
経営指標	FY2025（実績）	FY2026（目標）	FY2027（目標）
経常利益	64.5億円	72.0億円	79.0億円
当期純利益	44.2億円	50.0億円	55.0億円
1株当たり配当金	73円	80円	配当性向30%以上相当額
連結配当性向	30.9%	30.0%	30.0%
自己資本比率	19.7%	2025年過去最大のM&Aにより自己資本比率低下 ⇒【長期計画】自己資本比率30%以上を目指す	

中期経営計画のキャッシュ・アロケーションを一部アップデート

2026年：アップデート計画



2025年4月30日発表計画



2026年6月末時点の進捗

株主還元



- 自己株式取得代金として16億円増額
自己株式は、企業投資・M&Aの払込対価・人的資本投資に活用する方針
- 2027年3月配当金：7円増配の80円に決定

■ 企業投資・M&A ■ 再エネ



- ジャパンゴルフオンライン社の子会社化、SDネクスト社はEXIT完了
- M&A検討を通じて経営人材が参画、再エネ領域（蓄電所）への投資を戦略的に加速
- 上記M&A検討先とのアライアンスも継続、蓄電所用地の仕入れ取引成立

不動産事業投資



- クマシュー社：連結開始時、2025年2月末保有在庫 245億円
- グループ全体：2025年1月～2026年6月仕入による在庫純増 88億円
- 好調な進捗により自己資本比率は意識しつつ当初計画から、37億円増額

※営業CFは棚卸資産増加による営業CFへの影響考慮前の数値

業務提携先からのM&A相談を契機に 系統用蓄電所開発に着手、2027年度より業績貢献見込！！



Capital Link CO.,Ltd

- 熊本県阿蘇市黒川第一
- 熊本県阿蘇市黒川第二
- 鹿児島県始良市加治木町
- 千葉県長生郡長南町



KUMASYU

- 滋賀県長浜市
- 京都府京丹後市



※上記はイメージです

6物件39.6億円予算確保！



・商品のラインナップ
・仕入、連携ルート
拡充中

顧客基盤や情報ネットワークの共有を通じ事業領域拡大 M&A効果の最大化を図る

1 販売用不動産の在庫推移（クマシュー社単体）

買収時（2025年2月末）		
件数	残高	1件あたり 平均単価
192 件	245 億円	127 百万円

13ヵ月後

2026年2Q（2026年3月末）		
取扱単価の上昇を戦略的に実施 収益性と事業効率の向上を実現		
件数	残高	1件あたり 平均単価
181 件 ▲11件	294 億円 +49億円	162 百万円 +35百万円／件

※2025年クマシュー社決算期を2月⇒9月へ変更

2 クマシュー社物件をビーロットで仲介

大阪市西区	2025年10月売却完了
台東区浅草	2026年6月売却完了
大阪市生野区	2026年6月売却契約 締結済み

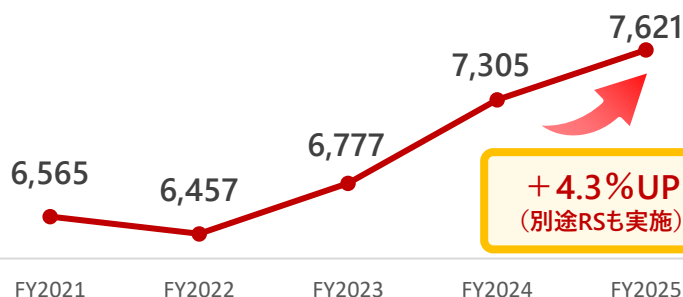
シナジー

ビーロットの幅広いネットワークを活用可能に。
販売期間の短縮・外部手数料を内部収益へ転換
収益率向上を実現！



個人の能力を最大限に発揮可能な人事制度や職場環境を整備 人材登用のスピードを速める

1人当たりの平均年間給与（千円）※ビーロット単体



働きやすい環境整備

- ・フレックスタイム制
- ・年間休日120日以上
- ・自社保有施設優待
- ・首都圏近距離手当等
- ・資格補助金
- ・ベビーシッター補助
- ・持株会10%奨励
- ・四半期表彰
- ・年間優秀社員表彰
- ・長期勤続者表彰
- ・リファラル採用謝礼
- ・次世代リーダー研修
- ・育児時短勤務制度拡張（小学校就業⇒18歳まで）

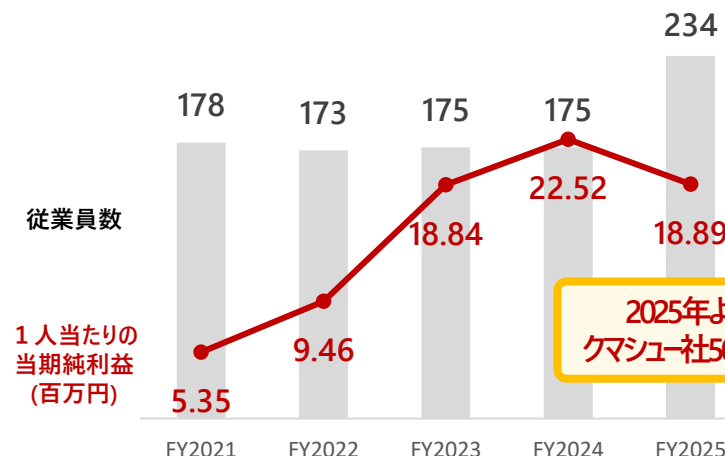
給与・賞与

- ・ 2025年4月新卒入社より、初任給30万円に引き上げ
- ・ 人的資本への積極投資を当期純利益の向上に繋げる

譲渡制限付株式報酬制度（RS）

- ・ 2025年4月 従業員5名に15,000株付与
- ・ 2026年4月 従業員58名に58,500株付与
- ・ 引き続き、活躍人材に対し株式報酬付与を検討

従業員数と1人当たりの当期純利益 ※連結

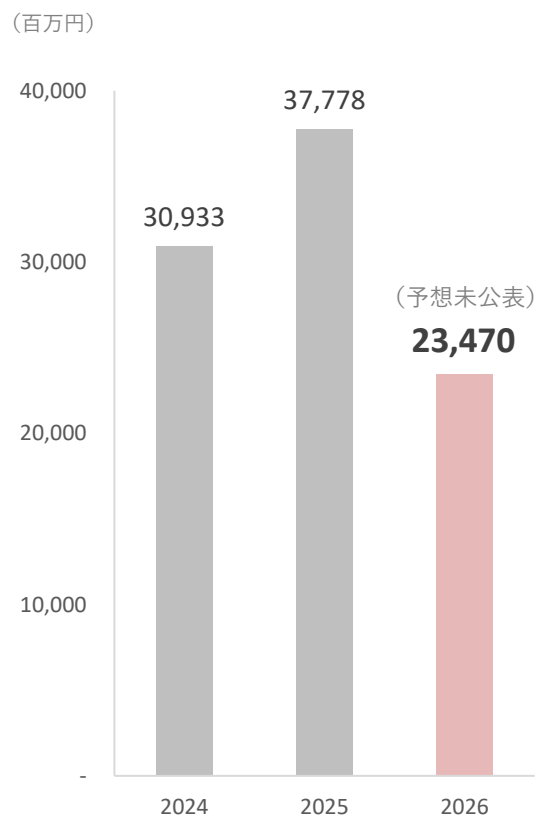


業績ハイライト

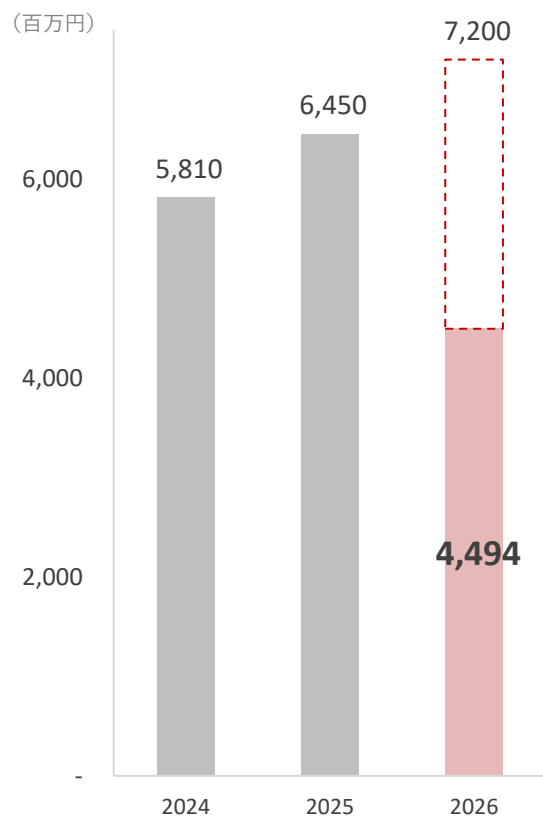
1. 通期連結当期純利益予想に対し64.9%と好調に進捗
インフレ追い風、計画利益を超える売却多数。金利負担増も吸収！
2. 売却が先行し、販売用不動産残高687億円
下期、各拠点において厳選した仕入れの拡大を図る
3. 那覇市にて長期保有目的の新築ホテル竣工・開業！
賃料収入の拡大を通じ、安定収益の着実な積み上げを図る
4. 譲渡制限付株式を従業員58名に58,500株付与
スピード感をもって人的資本への積極投資を実施中

KPIである「当期純利益」を意識し、確実に成長を果たす

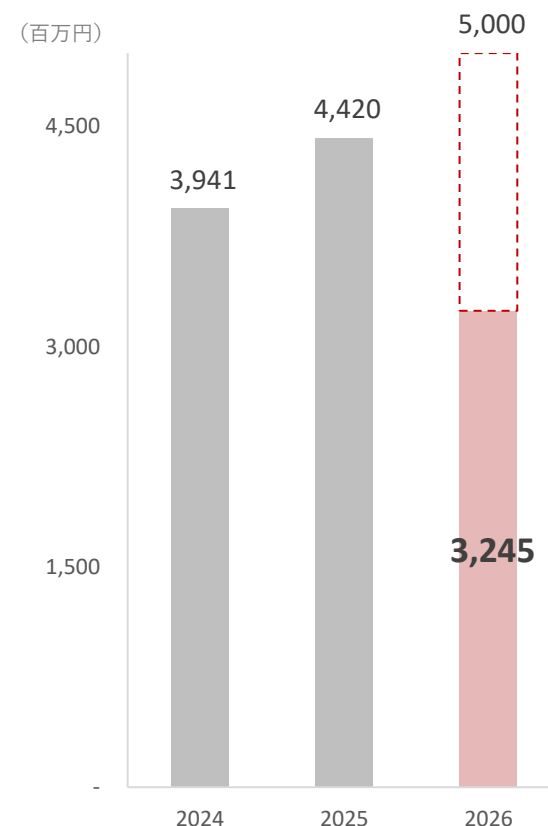
売上高



経常利益



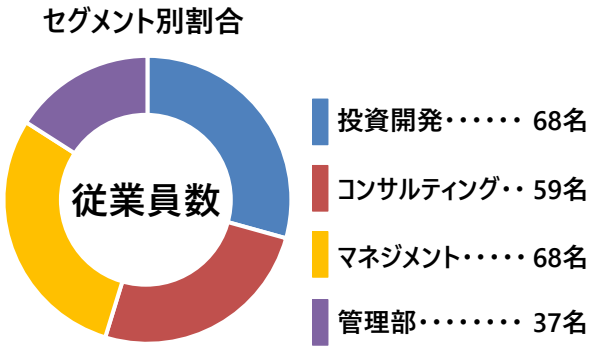
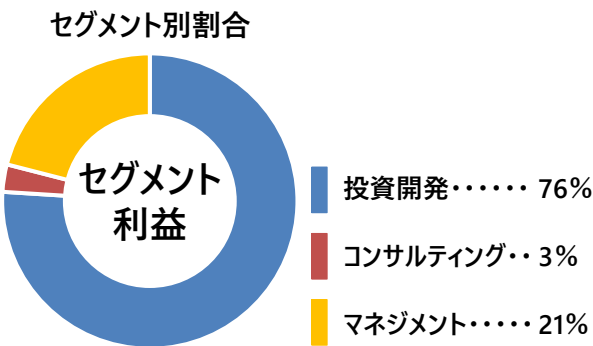
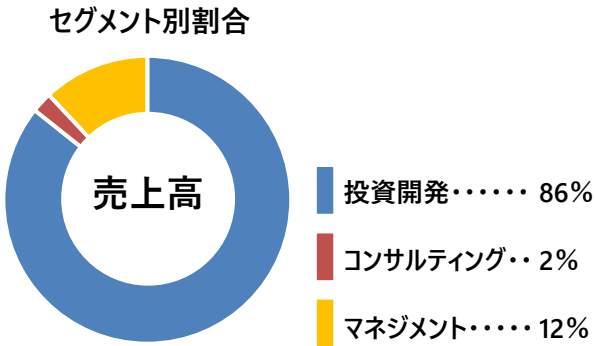
当期純利益



連結PLサマリー

・・・2026年12月期2Q・・・

(単位：百万円)	2025/6	2026/6	対前年同期比	ハイライト
売上高	17,081	23,470	137.4%	<u>主力の不動産投資開発事業を筆頭に順調に進捗</u> 2025年2Q：クマシュー3ヵ月分取り込み 2026年2Q：クマシュー6ヵ月分取り込み
売上総利益	7,184	7,938	110.5%	
販売費及び一般管理費	2,328	2,600	111.7%	<u>人件費12.5%増、人的資本に積極投資</u>
営業利益	4,856	5,337	109.9%	<u>営業利益率22.7%</u> （前年同期28.4%）
経常利益	4,336	4,494	103.6%	現時点では <u>金利負担増も売却価格の上振れで吸収</u> 建築費の高騰・中東情勢は影響無し
当期純利益	2,996	3,245	108.3%	<u>業績予想5,000百万円に対し、64.9%の進捗</u>



大型M&A後ものれん負担は適切な水準で維持

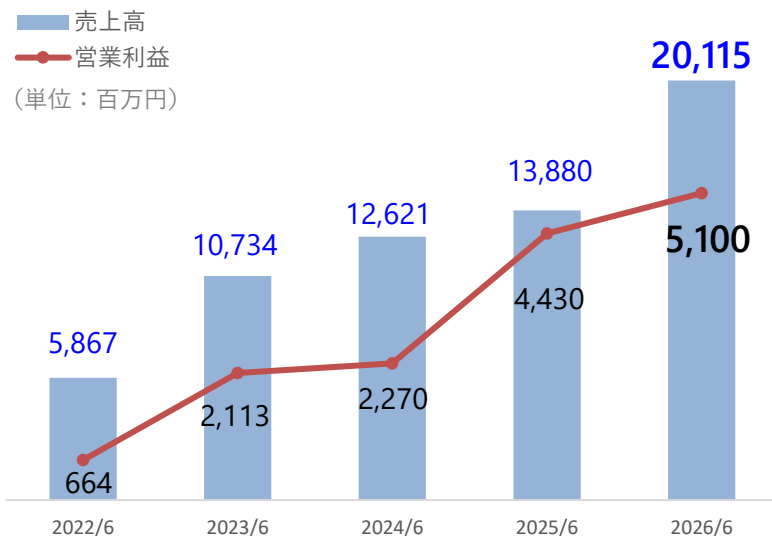
ハイライト	総資産 102,626	負債 80,429	ハイライト
◆総資産 前期末比 +1,187百万円 ■販売・仕掛販売用不動産 大型案件の売却済み 前期末比 ▲2,002百万円 ■有形固定資産 前期末比 +3,395百万円 ■無形固定資産 <u>M&A等のれん 95百万円</u> <u>(純資産の0.4%)</u>	流動資産 現預金 15,811 販売・仕掛販売用不動産 68,727 その他 3,461 固定資産 有形固定資産 9,492 無形固定資産 1,268 投資その他 3,835	流動負債 有利子負債 28,036 その他 4,736 固定負債 有利子負債 46,429 その他 1,227 純資産 22,197	◆負債 前期末比 ▲969百万円 ■有利子負債 グループで資金効率を意識し 財務バランスの改善を図る B-Den+借入併用型の 対応可能金融機関増 資金調達の多様化進む ◆純資産 前期末比 +2,156百万円 利益剰余金 +1,884百万円 自己資本比率 21.6% (前期末19.7%)

(単位：百万円)	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
販売・仕掛販売用不動産	29,536	38,866	35,478	33,154	↑ 70,729
有形固定資産	1,045	1,040	5,299	5,253	6,097
総資産	48,753	56,005	57,240	56,900	↑ 101,439

1,000億円
突破

事業概要

売上高・営業利益 推移



※売上高には、セグメント間取引は含まれておりません。

> 上半期対比、過去最高利益達成！

住宅系、店舗・事務所ビルの高利益率での売却が寄与

> 単体の売却件数18件（前年同期14件）

住宅系15件、事務所・店舗ビル3件

売却事例：商業・住宅複合ビル



延床面積
1,357坪超

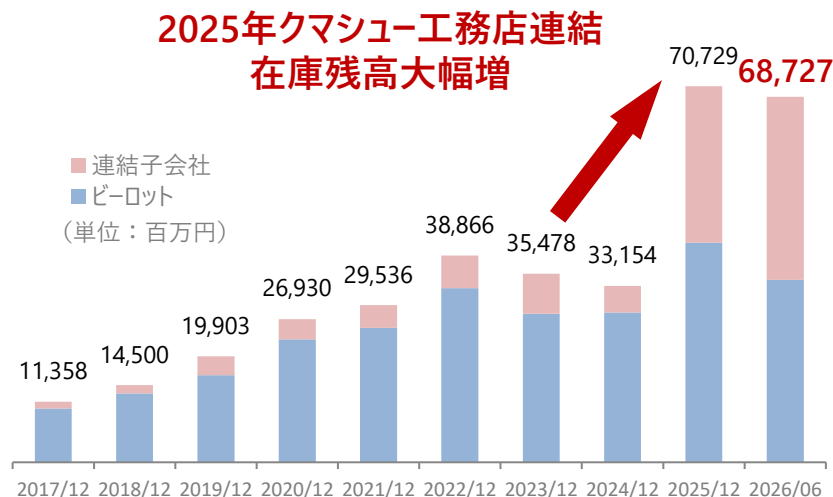
> 前所有者が自用していた商業部分に 約1.5億円の大規模改修工事を実施

> 名古屋支社における過去最高額取引更新！

今後、取引件数・取引単価の向上を目指す

不動産投資開発事業 ～販売用・仕掛販売用不動産内訳～ ……2026年12月期2Q…

残高推移

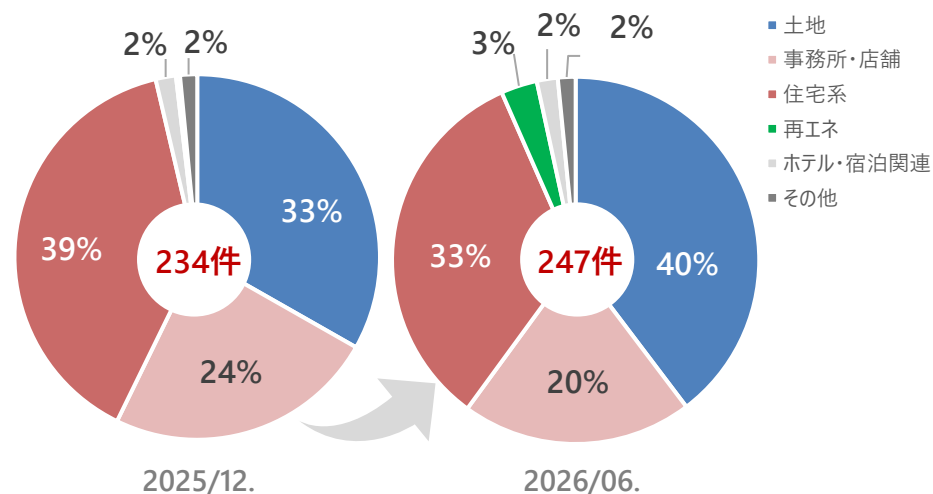


※クマシュー工務店：2025年は、2月～より連結しております

➤ 物件売却が先行し、在庫残高減
各拠点においての厳選した仕入れの拡大

➤ クマシュー工務店の残高294億円、181件計上
財務・経営基盤のシナジー強化を図る

用途別 残高割合



※土地：権利調整（古家付）案件を含む ※再エネ：現時点では、系統用蓄電所のみ
※2026年1月1日付で『事務所・店舗』1件を固定資産へ振替

➤ 単体の取得件数19件（前年同期22件）
住宅系13件、事務所・店舗ビル3件、土地3件

➤ 連結子会社が所有する在庫件数は186件
住宅系39件、事務所・店舗ビル7件、土地132件、
ホテル1件、その他（蓄電所含む）7件

商品ラインナップ

・・・2026年12月期2Q・・・

不動産再生：東京エリア



東京 / 池袋



東京 / 築地



東京 / 恵比寿



東京 / 新御徒町



東京 / 蒲田

不動産再生：全国



京都 / 東山



福岡 / 大楠



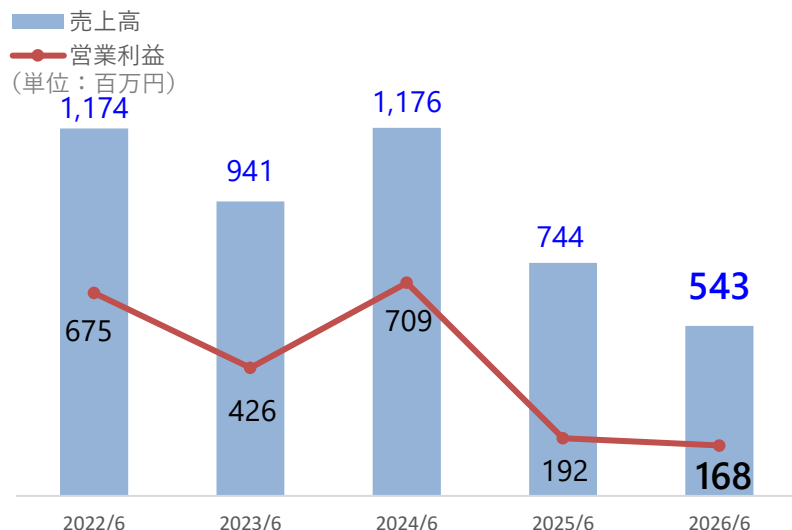
札幌 / 南三条

設備開発：蓄電所



※上記はイメージです。

売上高・営業利益 推移



※売上高には、セグメント間取引は含まれておりません。

➤ 売買仲介 成約29件（前年同期29件）
大型案件の獲得、コンサルタント人材育成が課題

➤ マンション販売 引渡件数157戸（前年同期223戸）
下期は354戸（前年同期100戸）の引渡を予定

売買仲介 事例



不動産投資開発事業

空ビル取得⇒バリューアップ
既存オーナー様へ売却

不動産マネジメント事業

オーナー様よりPM受託し
資産価値を高める

不動産コンサルティング事業

オーナー様物件売却時に当社仲介

不動産マネジメント事業

新オーナー様よりPM受託

➤ 他部署との連携で、売却ニーズをいち早く入手
今後社外、PB*・IFA*などの連携先増を目指す

* PB = プライベートバンカー * IFA = 独立系ファイナンシャルアドバイザー

➤ ワンストップサービスを通じて、顧客に利益をご提供
ビーロッドファン創出を目指す

ES CON FIELD★TOWER



ES CON × 大林新星和不動産
Ideal to Real

北海道内最大級となる
総戸数508戸の大規模タワーマンションの
販売代理を新規受託！

2026年7月18日より
オンライン案内会
モデルルーム見学会開始！

エスコンフィールド
タワーHP▼



～新築分譲マンション～ 全国で販売受託中！

…2026年12月期2Q…



ウエリス大日



ジェイグラン京都桂川駅前



エスコンフィールドタワー



ウエリス赤坂
ベイサイド



パークナード海老名さがみ野



ブランズシティ東岸和田

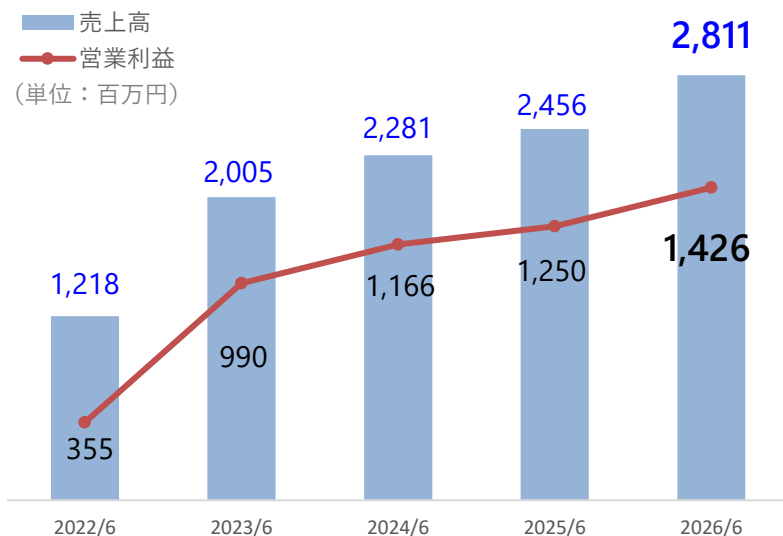


葵クロスタワー

販売情報は
こちら▼



売上高・営業利益 推移

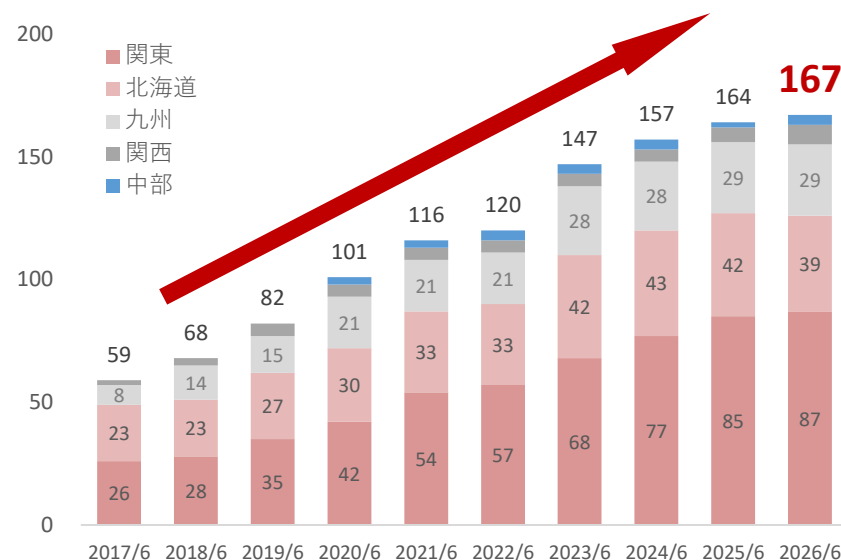


※売上高には、セグメント間取引は含まれておりません。

➤ 上半期対比、5年連続増収増益！
宿泊施設の稼働良好、過去最高利益達成！

➤ 賃貸管理・基幹システムの入替、電子契約等
経費削減とシステム効率化を網羅的に図る

PM：管理運営受託棟数推移



➤ 受託件数167件（前年同期164件）
着実に受託棟数を積み上げ安定収益基盤を拡大

➤ 不動産再生ノウハウを活かしたPMが高評価
不動産事業会社からのリピート取引増加

PM：テナントニーズを収益向上のヒントへ



- リサイクル家具設置、セキュリティシステム導入
テナントニーズを先取りし、大幅に賃料アップ！
- ステークホルダーのニーズをサービス拡充のヒントとして
オーナー収益・物件の資産価値の最大化を実現

AM：私募ファンド新規組成＋受託



- 宿泊アセットの知見を活かし、ファンド組成
ファイナンス調整・投資家アレンジなど多岐に担う
- セიმボート出資でもプロジェクトに参画
エクイティ投資家とリレーション強化を図る

固定資産積み上げに伴う賃料収入の成長により 安定した収益基盤の礎を築く

沖縄・那覇市

HOTEL LIVING INN旭橋駅前EAST

7/15
開業!!



旭橋駅から徒歩4分の好立地!

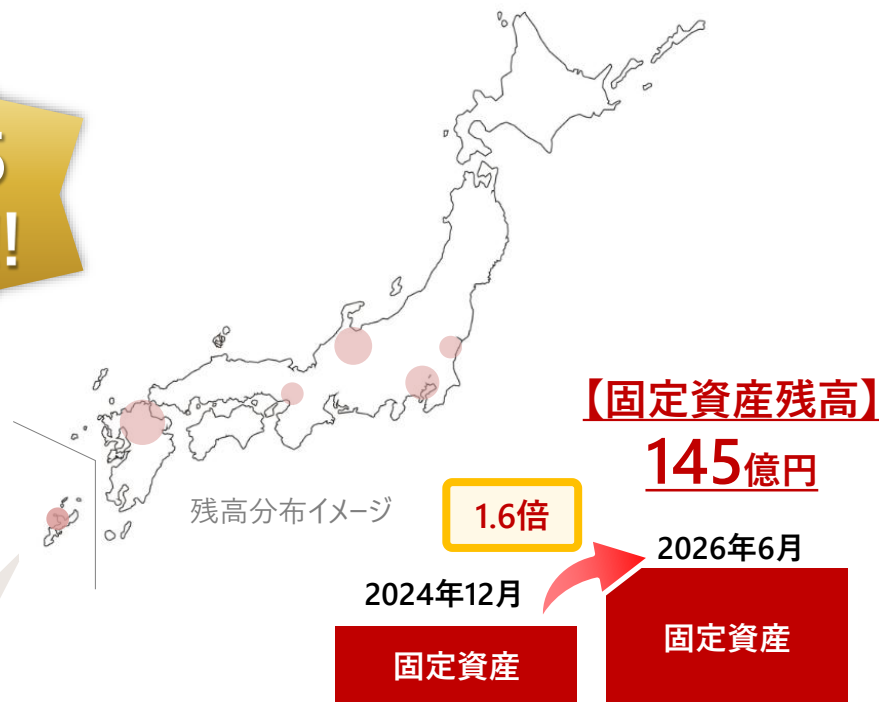
公式HPは
こちら▶



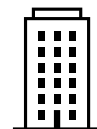
全部屋に洗濯機・乾燥機を完備!



B-Lot



Coming soon...



・那覇市泉崎1丁目新築ホテル開発PJ

・大阪市浪速区恵美須西新築ホテル開発PJ

会社概要

社 名 株式会社ビーロット（B-Lot Company Limited）

所 在 東京都港区新橋1-11-7 新橋センタープレイス10F

設 立 2008年10月10日

資本金 1,992,532,283円

役 員
代表取締役会長 宮内 誠
代表取締役社長 望月 雅博
常務取締役 江崎 憲太郎
常務取締役 望月 文恵
取締役 酒匂 裕二
取締役(監査等委員) 古島 守
取締役(監査等委員) 亀甲 智彦
取締役(監査等委員) 桑原 美佳

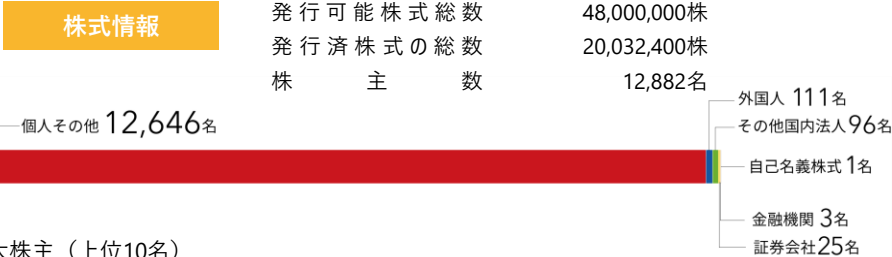
従業員数 単体 140名（連結 232名）

上場日 2014年12月11日上場（東証マザーズ：3452）
2018年 2月 2日市場変更（東証プライム：3452）
2023年10月20日市場変更（東証スタンダード：3452）

支 社 北海道支社、名古屋支社、大阪支社、福岡支社
沖縄サテライトオフィス

主要子会社
ビーロット・アセットマネジメント株式会社
ビーロット・ホスピタリティマネジメント株式会社
株式会社ティアンドケイ
ビーロット・キャピタルリンク株式会社
株式会社クマシューエ務店
株式会社ジャパンゴルフオンライン

免 許
宅地建物取引業 国土交通大臣(4)第8157号
金融商品取引業 関東財務局長(金商)第2235号(第二種)
不動産特定共同事業許可金融庁長官・国土交通大臣第125号
少額短期保険代理店登録
賃貸住宅管理業・国土交通大臣(01)第000258号



大株主（上位10名）		
株主名	持株数	持株比率
望月 雅博	2,274,800 株	12.08%
合同会社エムアンドエム	1,638,000 株	8.70%
シルク・キャピタル株式会社	1,001,620 株	5.32%
宮内 誠	997,900 株	5.30%
望月 文恵	527,200 株	2.80%
株式会社SBI証券	411,977 株	2.19%
熊岡 秀史	400,000 株	2.12%
江崎 憲太郎	389,200 株	2.07%
楽天証券株式会社	353,000 株	1.87%
株式会社日本カストディ銀行	336,100 株	1.78%

※当社は自己株式を1,196,962株保有しており、上記大株主からは自己株式を除外して記載しております。
※持株比率は、自己株式を除いて計算しております。
※合同会社エムアンドエムは、当社代表取締役会長 宮内誠の資産管理会社であります。
※シルクキャピタル株式会社は、当社共同ファウンダー 長谷川進一の資産管理会社であります。

株主メモ	
事業年度	1月1日から12月31日まで
定時株主総会	事業年度終了後3か月以内
剰余金の配当の基準日	6月30日、12月31日
株式の売買単位	100株
株主名簿管理人・特別口座管理機構	みずほ信託銀行株式会社
連絡先・郵便物送付先	〒168-8507 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 電話 0120-288-324（フリーダイヤル） みずほ信託銀行株式会社 証券代行部
証券コード	3452

ミッション
(私たちの使命)

■MISSION

私達ピーロットは、不動産分野・金融分野において社会へ価値を与えるビジネスの創出を行います。
全てのステークホルダーに対し社会規範に準拠した上での利益の追求と長期継続的な成長を行うことで社会に貢献して参ります。

コア・バリュー
(私たちの行動指針)

■PROFESSIONAL

見識と専門知識を持って常に的確な判断を迅速に行います。
そのために、私達は専門的な知識習得、マーケット情報の収集等、自己研鑽を惜しみません。

■ENJOY

面白きこともなき世を面白く。
仕事を心の底から楽しみ、創造性と柔軟性をもった事業を積極的に展開して参ります。
そのために、メンバー全員は社内外問わずパートナーシップとチームワークを重視し行動いたします。

ビジョン
(決意宣言)

■VISION

Beat our brain !「一生懸命考える」「知恵を絞る」

「お客様の喜びと社会発展への貢献のために一生懸命に知恵を絞る」という決意を宣言するものです。

■LOGO

私たちの創業のシンボルであるロゴは、

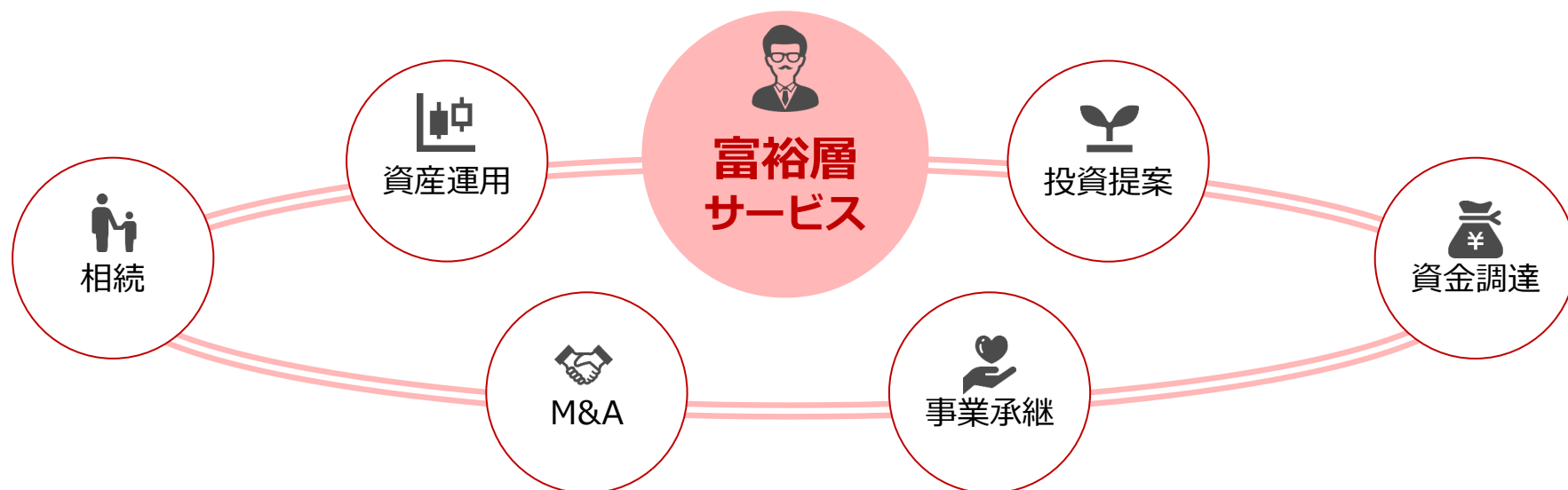
赤 (RED) は「情熱・闘魂」 黄 (YELLOW) は「明るさ・笑顔」

青 (BLUE) は「誠実・フェア精神」 緑 (GREEN) は「全ての調和・創造性」を示しています。

全ての四角が丸み帯びているのは柔軟性とバランスを、それぞれが繋がりがっている形は当社が何よりも大事にしている
パートナーシップ・チームワークといった人と人とのつながりを表現しています。



守秘性・パートナーシップを重視し、丁寧にビジネスを展開



当社グループの強み

① 専門性

創業から18年！
富裕層マーケットに強く
不動産業界20年以上の
役員陣が多数在籍

② ネットワーク

富裕層が関心を寄せる
コンテンツを深堀！
取引実績において
信頼性確保

③ 企画力

エポック精神で
一歩先行く不動産商品を！
創造性・事業観を重んじ
社会貢献型ビジネスを展開

専門性

事業用不動産取引の
豊富な経験と
洗練された専門知識

企画力

多種多様な
不動産プロジェクトを
手がけたことによる
柔軟な創造性

Net Work

業界内外の
上場企業・富裕層・土業の
広範なネットワーク

不動産経営にかかわるサービスを
ワンストップで富裕層の皆様にご提供しています。

不動産投資開発事業

不動産再生

自社で不動産を取得し、リノベーションなどを行い
不動産としての価値向上を図ります。

不動産開発

自社で土地を取得し、ビルやマンションなど
新築の開発を行います。

企業再生・事業承継

課題を抱えている企業・事業のM&Aや
主力事業の再生を行います。

不動産コンサルティング事業

不動産仲介

富裕層のお客様の売りニーズ、買いニーズを叶え
不動産取引を仲介します。

不動産コンサルティング

富裕層の事業承継や相続対策のプランニングと
その実現をお手伝いします。

投資コーディネート

海外富裕層の日本へのインバウンドニーズに対して
投資商品の提供を行います。

販売受託

大手デベロッパーから、居住用不動産の販売を
受託し、販売を行います。

不動産マネジメント事業

プロパティマネジメント

富裕層のお客様が保有しているビルやマンションの
資産管理を行います。

アセットマネジメント

海外の機関投資家等の資産アセットマネジメントや
アドバイザーを行います。

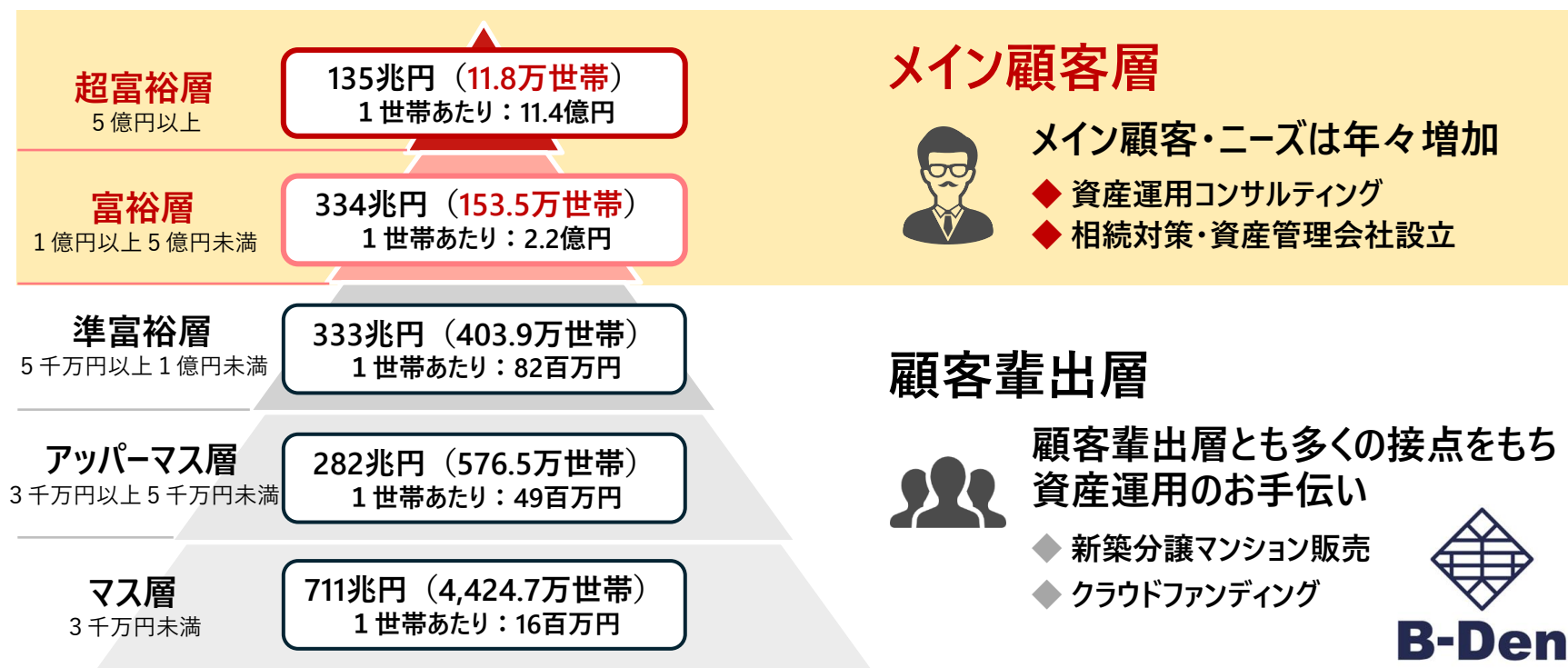
不動産賃貸

自社がオーナーとなり、テナントにオフィスや住居を
賃貸いたします。

富裕層にあらゆる投資機会を提供

引き続き、メイン顧客の「富」「資産」「ネットワーク」創出をフルサポート

【純金融資産保有額の階層別 保有資産規模・世帯数（2023年）】



合計 5,570万世帯

事業を通じてサステナブルな社会創りに貢献する

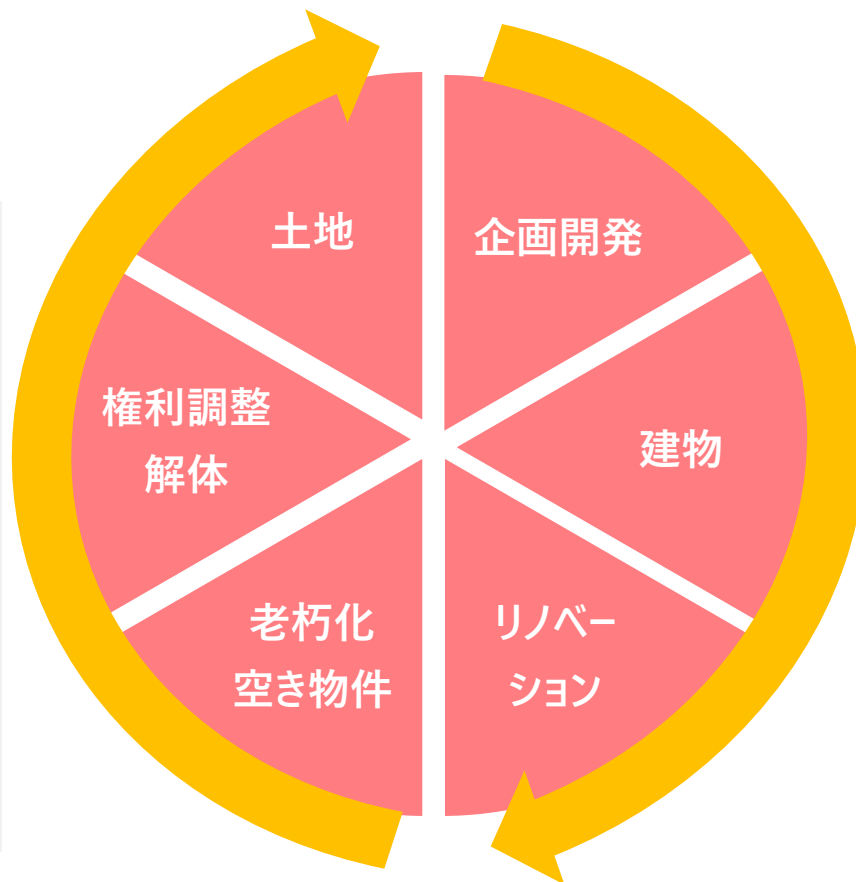
グループで循環型社会の実現に貢献



安心安全な街づくり

クマシュー工務店

老朽化、空室の多い
建物の買取り・解体な
どの取組により安心安
全な街づくりを後押し



資源の有効活用

ビーロット

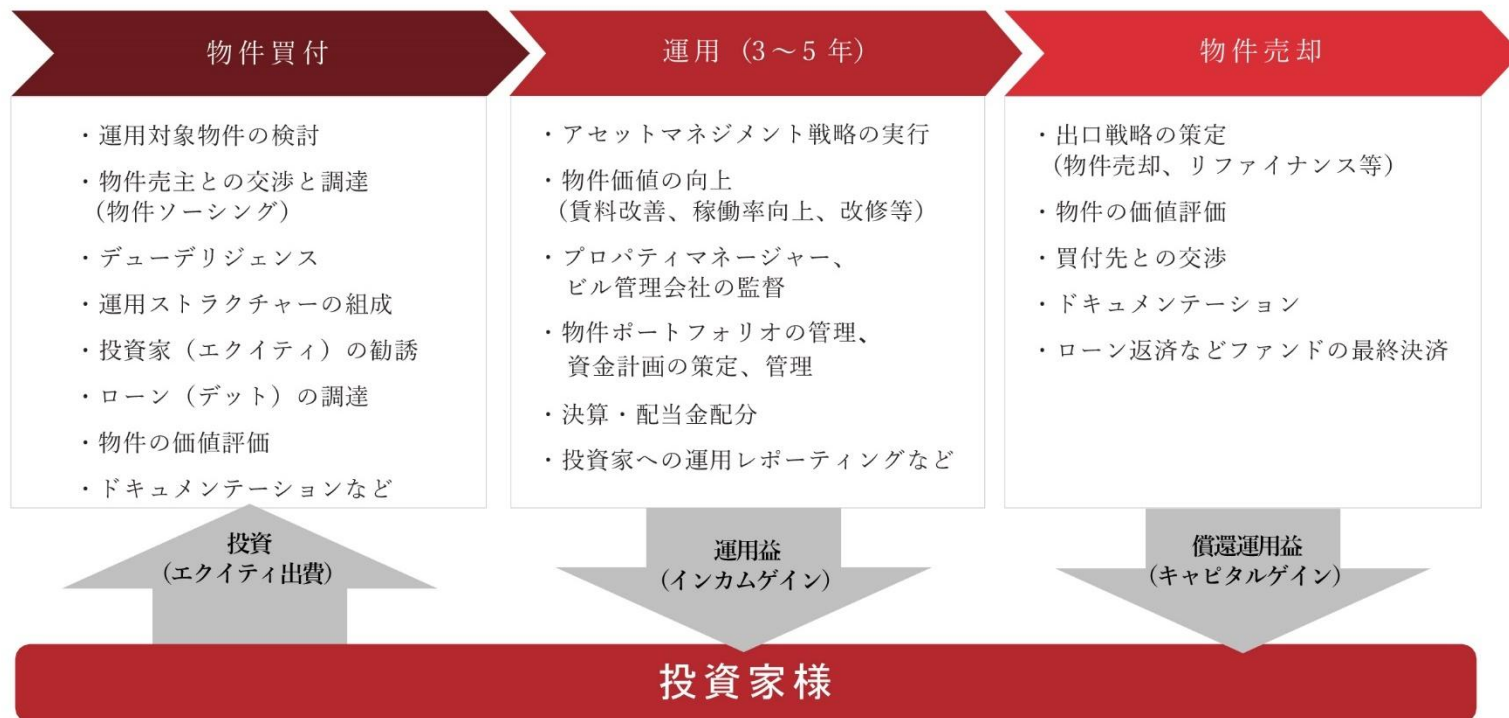
中古不動産のリノベ
ーションを通じ、資産価
値と収益性を高めたう
えで市場に供給、資
源の有効活用を推進

ビーロッド・アセットマネジメント株式会社

国内外の機関投資家様に向け、金融スキームを用いた資金運用など包括的な不動産運用サービスをご提供しております。

投資家様の様々な運用ニーズに合わせたファンド（投資家様が不動産に投資する仕組み）を組成いたします。
弊社が培ってきた事業用不動産の売買・賃貸仲介、鑑定評価、管理業務のノウハウにアセットファイナンスを含めた様々な経験・専門知識および独自のネットワークを活用し、アセットマネージャーとして高度な運用サービスを展開しております。

ー ビジネスモデル ー



ビーロット・キャピタルリンク株式会社

再生可能エネルギーを軸に、事業承継、IT、人材分野まで
幅広く社会と企業の持続的成長を支えるサービスをご提供しております。

再生可能エネルギーの普及と電力需給の安定化に貢献するとともに、事業承継支援、IT・システムサポート、人材支援を通じて、
企業や地域が抱える多様な課題解決に取り組んでおります。

社会の持続可能な発展と企業価値向上の両立を目指し、実効性の高いソリューションを提供してまいります。



再生可能エネルギー

- ・系統用蓄電池
- ・太陽光発電
- ・遊休地活用コンサルティング

事業承継

- ・事業継承コンサルティング
- ・M&Aアドバイザー
- ・終活カウンセリング

IT・システムサポート

- ・PC、各種システム導入支援
- ・インフラ設計、構築
- ・各種リース、オペレーション

人材支援

- ・人材紹介、業務サポート
- ・能力開発の研修、セミナー開催
- ・ITシステムに関する研修

株式会社ティアンドケイ

ゴルフ場の受託運営、設計・改修のプランニング、ゴルフトーナメントの企画立案等、「ゴルフ」に携わる豊富な経験値と幅広いノウハウを活かしたサービス展開をしています。

ホスピタリティを重視した上質なサービスの提供と、コースメンテナンスの改善による高品質なコンディションを提供することにより、利用者満足度を高めパフォーマンスの向上を実現しています。
私たちの強みは、お客様の声を「商品企画」「運営」に生かし、ゴルフ場の資産価値向上を図ります。

受託運営

ゴルフ場の受託運営

プランニング

ゴルフ場の設計・改造改修および監修

企画立案

ゴルフトーナメントやイベントの企画立案

コンサルティング業務

指定管理者としての受託を含む
合計3コースの運営、リノベーションや
コースメンテナンス含むゴルフ関連
全般のコンサルティング業務

アドバイザー業務

ゴルフ場の収益不動産としての資産価値
向上のための戦略立案や実務指導、
ゴルフ場資産の購入・売却に関する
アドバイザー業務

ゴルフ場受託運営実績



若洲ゴルフリンクス
(東京都指定管理事業)



ノースショアカントリークラブ



敦賀国際ゴルフ倶楽部

株式会社クマシュー工務店

限られた資源である土地を有効活用し、付加価値を高め、
より良い社会環境を構築することこそが私たちの使命

不動産に関する専門知識と経験が必要となる場面で、一戸建て・マンション・アパート・店舗・倉庫・工場など
従来の物件はもとより、地権者の立場・志向で最大限、土地有効活用を提案いたします。
タイムリーなアドバイスとワンストップコンサルティングを実現する事によって、
土地や建物などの法律上・税務上の特例も検討し、収益性、継続性の高い開発計画を実行いたします。

【3つの再生事業】

瑕疵物件再生事業

不動産流通の現場では、使用には問題のない物件でも法規上の抵触による使用不可、あるいは権利関係の錯綜による不動産評価の低下など、目に見えないポイントが資産価値を損ない流通の妨げになります。
クマシュー工務店では不動産の法律に精通したエキスパートが適切な対応で障害をひとつひとつクリアし、瑕疵物件を高収益不動産へと再生いたします。

低収益物件再生事業

収益性の低い物件（借地権付の底地や老朽化したアパート、マンション等）をさまざまな角度からのアプローチによって、
現在のマーケット状況にマッチした高収益物件へと再構築させます。
現在の多様化したニーズに合わせ、クマシュー工務店のご提案するフルリノベーションなど、不動産コンサルタント事業を展開しています。

不良債権再生事業

資産価値の低下などによって支払い不能になった担保債権を金融機関などから一括して買取り、不随する不動産に適切な保守や再開発を施すことで高収益物件へと再生させるプロジェクトです。より適正な価格の物件が豊富に供給されることで不動産市場と日本経済の活性化を図ります。

【取扱不動産の特徴】

底地

「借地権」と「土地所有権：底地」が分離した土地

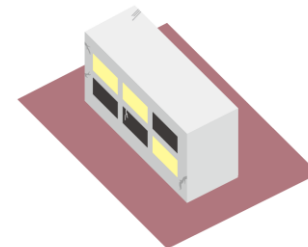
それぞれの権利を別の人が所有することで物件の市場価値の低下や、様々な問題が発生します。
このような不動産を買取り、権利関係の調整を行い、不動産本来の資産価値を取り戻します。



居抜き

老朽化した建物に、入居者がまばらに住んでいる不動産

築年数が古く、低賃料で空室が目立つ居抜き物件は、オーナー様がお困りのことが多く、権利関係の整理・調整を行い適性な不動産にいたします。



複雑な権利関係を紐解き、
調整していくプロ集団

株式会社ジャパンゴルフオンライン

自社型インターネット集客による
顧客基盤構築と情報財産の活用
をお手伝いします。

ゴルフ場オフィシャルWEB予約&集客システム
JGO オウリス <OWRS> - Official Website Reservation System -

システム開発・コンサルティング

- ・ASP型オフィシャルオンライン予約システムの開発及び運用
- ・自社デザイナーによるホームページ制作及び更新作業
- ・インターネットを利用した集客コンサルティング

ホームページ制作実績

全国約120コースのホームページを制作
日々の更新業務も受託



自社Web予約システム集約支援

自社WEB予約システム集客コンサルティング業務、
自社WEB活性化のためのポスター・配布用カード作成など、
オンラインとオフラインの両面から自社WEB予約の活性化を図ります。
ご希望に応じて『LINE for Business 公式アカウント』開設代行・
リッチメニュー作成も承ります。





・・・ IRに関するお問い合わせ先 ・・・



株式会社ビーロット IR担当

ir@b-lot.co.jp

・本資料は当社グループについて、ご理解を頂くために作成した資料であり、当社への投資勧誘を目的としたものではありません。
また、本資料に含まれる将来の計画や見通し、戦略などは本資料の作成時点において取得可能な情報に基づく内容であり、
様々なリスクや不確実性が内在しております。
実際の業績等は、様々な要因の変化等により、これらの見通しや予想とは異なる結果となる場合がありますことを予めご了承ください。

・本資料に記載されたデータには、当社が信頼に足りかつ正確であると判断した、公開情報等から引用したものでありますが、
当社がその内容の正確性、適格性等を保証するものではありません。
また、今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても
当社は本資料に含まれる情報の更新・修正を行う義務を負うものではありません。