

2026 年 8 月 24 日

PRESS RELEASE

報道関係者各位

リビン・テクノロジーズ株式会社

「KASIKA」を提供する Cocolive と業務提携開始 ～不動産・住宅業界における「集客」と「追客・管理」の両面から営業活動を支援～

デジタルとリアルを融合させた住生活領域特化型 DX プラットフォームの開発・運営を行う、リビン・テクノロジーズ株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：川合 大無、証券コード：4445、以下「当社」）は、Cocolive 株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役：山本 考伸、証券コード：137A、以下「Cocolive」）と、業務提携を開始いたしましたので、お知らせいたします。

当社コーポレートサイト：<https://www.lvn.co.jp/>

『リビンマッチ』：<https://www.lvnmatch.jp/>



【提携の背景と概要】

不動産・住宅業界において、今や Web 集客は必要不可欠なものであり、同時に見込み客獲得後の追客・管理の重要性も高まっています。

当社は『[リビンマッチ](https://www.lvnmatch.jp/)』をはじめとするマッチングプラットフォームを通じて、不動産・住宅業界における見込み客の獲得および集客チャネルの拡大を支援してきました。一方で、Cocolive は、不動産・住宅業界に特化した自動追客・商談管理ツール『KASIKA』を提供し、見込み客獲得後の追客・管理から成約まで支援してきました。

両社のそれぞれの強みを掛け合わせることで、不動産・住宅関連企業の課題をより一体的に解決できると考え、当社は Cocolive との業務提携を開始いたしました。

本提携を通じて、「集客」と「追客・管理」という高いシナジーを生み出す両社のサービスと、両社がこれまで築き上げてきた強固な顧客基盤を活かすことで、不動産・住宅業界全体の営業活動の効率化と成約率の向上に貢献してまいります。

【今後の展望】

当社は、「住生活の困ったをゼロにする」というテーマのもと、本提携を通じて不動産・住宅業界全体の営業効率化と成約率の向上に貢献していくとともに、両社の関係を深化させ、さらなる事業シナジーの創出や事業発展を図ってまいります。

【Cocolive 株式会社 会社概要】

代 表 者 : 代表取締役社長 山本 考伸
本社所在地 : 東京都千代田区神田神保町1-28-1 mirio 神保町 7F
設 立 年 月 : 2017年1月
上 場 市 場 : 東京証券取引所グロース市場 (証券コード 137A)
事 業 内 容 : 住宅・不動産業界向け来場数を最大化する営業支援ツール「KASIKA」の開発・提供、不動産DX事業

【リビン・テクノロジーズ株式会社 会社概要】

会 社 名 : [リビン・テクノロジーズ株式会社](#)
代 表 者 : 代表取締役社長 川合 大無
本社所在地 : 東京都中央区日本橋堀留町1-8-12 ホウライ堀留ビル 8 階
設 立 年 月 : 2004年1月
上 場 市 場 : 東京証券取引所グロース市場
名古屋証券取引所メイン市場
(証券コード 4445)
事 業 内 容 : デジタルとリアルを融合させた住生活領域特化型DXプラットフォームの開発・運営
・住生活デジタル事業
・住生活リアル事業
社 員 数 : 171名 (グループ連結、アルバイト・パート含む)
関 連 会 社 : [株式会社仲介王](#)
・クラウドシステムの開発
[株式会社シンエイ](#)
・水回りトラブル駆け付けサービス
[株式会社LIGコーポレーション](#)
・不動産売買事業

【サービス一覧】

■ マッチングプラットフォーム

- ・住宅領域バーティカルメディア 『[リビンマッチ](#)』
- ・外壁塗装マッチングメディア 『[ぬりマッチ](#)』
- ・VR住宅展示場メディア 『[メタ住宅展示場](#)』
- ・リースバックマッチングメディア 『[リースバック比較PRO](#)』

■ DXクラウド

- ・SMS配信クラウド 『[SMSハンター](#)』
- ・AI 不動産査定書クラウド『[査定書つくるくん](#)』
- ・賃貸オーナー・家主獲得 SFA 『[管理戸数ふえるくん](#)』

<本リリースに関するお問い合わせ>

リビン・テクノロジーズ株式会社 経営企画部 広報担当

E-mail : press@lvn.co.jp TEL : 03-5847-8558 FAX : 03-5847-8559