



2026 年 9 月 2 日

各 位

会 社 名 ブリッジインターナショナルグループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役会長兼 CEO 吉田 融正
(コード番号：7039 東証グロース)

問 合 せ 先 経 営 企 画 本 部 長 渡 部 毅
(TEL.03-5787-3030)

子会社のブリッジプロセステクノロジー、
ペイフォワードパートナーズと
Salesforce「Agentforce」向け新サービス
BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービスを発表

当社子会社のブリッジプロセステクノロジー株式会社はペイフォワードパートナーズ合同会社と Salesforce の「Agentforce」向けに新たな BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービスの提供を開始しました。

営業組織におけるゴール設計からオペレーション、システムの実装に至るまで、一気通貫で Agentic AI(自律型 AI)を活用した変革を支援します。営業プロセス全体において、人と Agentic AI が協働する次世代型営業組織へと発展させることを目的としています。この変革により、単なるコスト削減や業務の高速化にとどまらず、意思決定の質向上や高付加価値業務へのシフトなど、組織全体のコア能力を底上げすることが可能になります。

当社グループでは、中期経営計画（2024 年～2026 年）において「売上成長モデル改革支援」を注力領域に掲げております。今後も AI を活用したソリューションの拡充を通じて、お客様の売上成長に貢献するとともに、当社グループの持続的な成長と企業価値の向上に努めてまいります。

詳細につきましては、添付のプレスリリースをご参照ください。

以上

News Release

報道関係各位

2026 年 9 月 1 日

ブリッジインターナショナルグループ株式会社

ブリッジプロセステクノロジー株式会社、ペイフォワードパートナーズ合同会社、 Salesforce「Agentforce」向け新サービス BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービスを発表

ブリッジプロセステクノロジー株式会社、ペイフォワードパートナーズ合同会社は本日、Salesforce の「Agentforce」向けに新たな BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービスを発表しました。このサービスは、ブリッジプロセステクノロジー株式会社が培ってきた「B2B 企業の売上成長に向けたテクノロジー・データ活用、AI 活用支援のノウハウ・実績」と、ペイフォワードパートナーズが持つ「事業変革・マネジメント支援、AI 活用支援のノウハウ・実績」を掛け合わせて提供する営業変革ソリューションです。営業組織におけるゴール設計からオペレーション、システムの実装に至るまで、一気通貫で Agentic AI(自律型 AI)を活用した変革を支援します。Agentforce が提供する定義済みエージェントの迅速な立ち上げに加え、業務改革(BPR)を伴ったカスタムエージェントの構築・活用までをトータルでサポートします。営業プロセス全体において、人と Agentic AI が協働する次世代型営業組織へと発展させることを目的としています。

今回提供するサービスでは、具体的に以下を提供します。

■AI 活用に向けた組織力強化支援

- ・ AI の信頼性と価値を最大化するためのガバナンス構築支援
- ・ AI リテラシー向上プログラム(勉強会、ワークショップ等)の提供

■ 人と Agentic AI (自律型 AI) の協働を実現する営業組織改革支援

- ・ Agentic AI(自律型 AI)を前提とした営業組織の KGI・KPI 再設計支援
- ・ 業務改革(BPR)と Agentic AI を活用したオペレーション構築支援
- ・ システムグラウンドデザイン(全体構想)の策定支援

■Agentic AI(自律型 AI)の現場定着・実装支援

- ・ Agentforce におけるプラットフォーム・レバレッジの仕組み構築支援

・カスタムエージェント構築支援(業務ルール化、データマネジメント)

▼「BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービス」の詳細はこちら

<https://bridge-g.com/lp/agentic-revenue-organization/>

BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービスを活用することで、お客様は Agentforce を導入・定着させて、営業組織において人と Agentic AI が協働する業務モデルへの変革を目指せます。この変革により、単なるコスト削減や業務の高速化にとどまらず、意思決定の質向上や高付加価値業務へのシフトなど、組織全体のコア能力を底上げすることが可能になります。

[Agentforce](#) は、業務のワークフローの中で、信頼できる自律的な AI エージェントでチームを補強するための企業向けプラットフォームです。お客様は、あらゆるアプリケーション、ワークフロー、業務プロセスに対応する強力な AI エージェントを構築し、既存のデータシステムやビジネスロジック、ユーザーインターフェースとシームレスに統合することで、ビジネスニーズを先読みし、自律的にアクションを実行することができます。

お客様は BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービスを通じて営業プロセス全体を Agentic AI(自律型 AI)中心の自律型組織へと発展させるが可能になります。

ブリッジプロセステクノロジー株式会社 代表取締役社長 尾花 淳

営業組織における AI 活用は急速に進んでいますが、多くの企業では PoC や個別業務での活用に留まり、営業プロセス全体の変革にはまだ至っていないのが現状です。また、AI を導入しても、現場で十分に活用されず期待した成果につながらないケースも少なくありません。今回提供を開始する「BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービス」は、Agentforce を活用しながら、人が担う業務と AI エージェントが担う業務を整理し、営業現場で継続的に活用できる仕組みづくりを支援するものです。ペイフォワードパートナーズ社の事業変革・組織変革の知見と、当社が培ってきた営業プロセス改革、データ活用、Salesforce 実装のノウハウを組み合わせることで、構想策定から現場定着までを一貫してご支援します。まずはお客様が Agentforce を活用できる状態を早期に立ち上げ、その先の営業高度化やレベニューオペレーション変革につなげていきたいと考えています。

ペイフォワードパートナーズ合同会社 CEO 古賀 敬浩

当社は「明るい未来へつながる価値創造と循環の起点となること」をパーパスに掲げ、お客様

の事業変革に伴走してまいりました。これからの営業組織には、人が担うべき創造的・戦略的な業務と、Agentic AI（自律型 AI）が担うべき業務を最適に組み合わせ、それぞれの強みを最大限に発揮できる新たなオペレーションモデルが求められます。その実現には、テクノロジーの実装力と、戦略を現場に根づかせる変革力の両方が欠かせません。本サービスでは、ブリッジプロセステクノロジー社が培ってきた CRM／SFA をはじめとするテクノロジー・データ活用の実装力と、当社の伴走型ハンズオン支援による事業変革・現場定着の知見を掛け合わせます。これにより、営業組織のゴール設計からオペレーション、システム実装、そして現場への定着までを一気通貫でご支援できると考えています。両社の強みを掛け合わせることでこそ実現できるこの変革を起点に、お客様の持続的な成長と未来の創造を、ともに築いてまいります。

株式会社セールスフォース・ジャパン 専務執行役員 アライアンス事業統括本部 統括本部長の浦野敦資氏は次のように述べています。

「BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービス は、お客様の力を引き出し、それぞれのビジネス課題を解決へと導くことで、お客様の成功を支援するという同社のコミットメントを体現するものです。Agentforce は日々進化し拡大を続けており、ブリッジプロセステクノロジー株式会社、ペイフォワードパートナーズ合同会社のお客様がその価値を実感しながら、どのような成果を成し遂げていくのかを楽しみにしています」

Salesforce、Agentforce、AgentExchange などは、Salesforce, Inc.の商標です。

【ブリッジプロセステクノロジー株式会社について】

ブリッジプロセステクノロジー株式会社は、B2B 企業の売上成長に向けて、データと最新テクノロジーを活用したレベニュープロセス変革を支援する企業です。CRM／SFA、MA、CDP、AI などを活用し、レベニュープロセス全体の最適化と継続的な改善を支援しています。

【ペイフォワードパートナーズ合同会社について】

ペイフォワードパートナーズ合同会社は、大手コンサルティングファーム出身者らによって設立されたプロフェッショナルファームです。新規事業開発、AI・DX、M&A などの経営アジェンダに対し、戦略策定から現場への定着・仕組み化まで、プロジェクトマネジメントオフィス (PMO)を通じた伴走型のハンズオン支援を提供しています。

サービスの詳細・ご相談について：

「BtoB 営業向け Agentic AI 活用サービス」の詳細は、以下のサービスページをご覧ください。

<https://bridge-g.com/lp/agentic-revenue-organization/>

報道関係者の問い合わせ先：

ブリッジプロセステクノロジー株式会社

今野恵子

E-mail:sales_bpt@bridge-g.com

ペイフォワードパートナーズ合同会社

中藤聡一郎

E-mail:soichiron@pifpartners.co.jp